

## 注入金融活水 服务实体经济

襄垣县融汇村镇银行让普惠金融“活水”惠及千企万户

## 坚持支农支小 服务县域发展

□本报记者 王晶晶

作为深化农村金融服务、全面助力乡村振兴的第一触手，村镇银行因地处县域农村、扎根田间地头，以更接地气、更加灵活的方式，打通了金融服务乡村振兴的“最后一公里”。襄垣县融汇村镇银行专注支农支小发展定位，服务县域经济，努力担当村镇银行普惠金融发展“排头兵”。

数字无言，最有说服力。截至2024年3月底，该行各项贷款余额14.76亿元，为小微企业、商户和社区居民提供了便捷、高效的金融服务。

## 引入金融活水 助企纾困解难

“最近生意怎么样？有什么需要我们帮忙吗？”日前，襄垣县融汇村镇银行工作人员在走访某4S店时向负责人李某了解企业金融需求。

“这些年，襄垣县融汇村镇银行帮我不少忙啊！在我需要帮助的时候，他们总是及时出现。企业的不断发展壮大，离不开他们的支持。”李某告诉记者。

据悉，该企业是一家集整车销售、售后维修、配件供应、信息反馈为一体的4S店。2016年企业扩大经营规模，由于资金紧张导致不能正常运转。

走访中，银行工作人员了解到该企业的实际困难和需求，第一时间前往企业在地进行实地走访调查，并为企业发放贷

款200万元，解决了企业的燃眉之急。

这只是襄垣县融汇村镇银行服务实体经济、助企纾困的一个缩影。该行充分发挥点多面广的优势，努力走好支农支小特色、做实做细做精品的路线，成功打造“卡易贷”服务，相继推出“融信通”“整村授信”“薪金贷”“微立贷”等创新型金融产品。

## 诠释“金融责任” 紧贴乡村“赋能”

每年年初，该行立足“早”字，提前深入春耕生产一线走访当地种粮大户、育种机构、农资公司和农业合作社，宣传涉农信贷资金政策，了解资金使用需求，提前匹配专项信贷额度，优先满足春耕备耕金融需求，切实做好春耕备耕农业生产的金融服务。

走进善福镇韩村的温室大棚，暖意洋洋，一架架葡萄和西红柿长势良好，呈现出一派欣欣向荣的景象。襄垣县融汇村镇银行工作人员正在了解种植户李某的信贷资金使用情况和经营状况，李某笑着告诉记者，多亏了襄垣县融汇村镇银行的支持，才有了他今天的种植规模。

“当时建起大棚的时候，开始育苗、种苗、种葡萄树，在资金紧张的情况下，咱就找到融汇村镇银行，帮助给咱贷了一部分资金。”种植户李某说，现在都运转正常了。

近年来，襄垣县融汇村镇银行始终把支持春耕备耕作为服务“三农”的重要工作，积极组织工作人员开展上门服务，把金

融服务延伸到各个镇、行政村，全面摸排辖区涉农金融需求，精准对接、及时放款，解决了农民春耕资金不足的问题，为他们春耕备耕吃下一颗“定心丸”。

据了解，该行自成立以来，始终坚持“扎根农村、服务‘三农’”的金融理念，全力为襄垣县广大农户提供金融服务，累计发放各类惠农宣传手册上万册，支持农户10000余户，发放涉农贷款金额近百亿元，及时解决了农户春耕备耕资金需求。

## 创新普惠产品 解决融资难题

“以后租地、买种子等，再也用不着东拼西凑了！”4月24日，襄垣县种植户郭佳兵收到了授信成功的提示信息。他因为信用状况良好，被襄垣县融汇村镇银行授信10万元。今后，他无需抵押和担保，通过手机操作便可完成额度内贷款办理。

由于农村土地闲置，郭佳兵萌生了租借农村闲置土地种植玉米的想法，2023年，他种植玉米200亩，亩产1300斤左右。2024年，他扩大种植面积，达到400多亩。但对于他来说，资金问题却成为创业路上的“拦路虎”。

针对不同客户的金融需求，襄垣县融汇村镇银行创新推出特色金融产品和金融服务，而信用贷正好能解决县域内的小微商户融资难题。

客户经理陈浩了解到郭佳兵的情况后，便立即上门，耐心地聆听郭佳兵的种植

计划。仅在2天内便成功发放贷款10万元，用于购买种子、化肥。

襄垣县融汇村镇银行始终坚守支农支小定位，坚持做小微散做精，持续走“专业化+特色化”发展路径，立足发展特色，开拓创新，不断加大对细分领域的信贷支持，助力县域经济高质量发展。

大事难事见初心，关键时刻显担当。该行负责人表示，银行将持之以恒践行支农支小、服务地方的责任担当，以不间断的金融服务为客户送去“及时雨”，以“普惠金融，富民万家”的发展理念向客户提供更优质的金融服务，全力助推“三农”和小微实体经济持续健康高质量发展，为支持县域经济发展贡献一份力量。

## 记者手记

村镇银行如何保持健康可持续发展？在激烈的市场竞争中如何找寻属于自己的“蓝海”？襄垣县融汇村镇银行自成立以来，秉持“立足县域、服务‘三农’、支持小微”经营宗旨，始终坚持支农支小的市场定位，牢牢把握乡村振兴给村镇银行发展带来的新机遇，不断优化服务举措、延伸服务触角、提升服务效能，满足各类客户群体需求，把关怀和温暖送到客户身边，打造“有温度的银行”。

中国银行长治市分行的工作人员了解到赵树人的情况后，立即上门开展调研，根据企业经营情况向他推荐了“上党中药材专业镇贷”，详细讲解优惠政策，帮助他申请并成功办理了150万元贷款。

## 金融故事

芳菲四月，站在平顺县龙溪镇的潞党参种植田里，微风徐徐，空气中散发着淡淡的泥土香气。

“咱平顺的潞党参就是好，参条纤长、质厚味纯，整体呈‘虎头凤尾菊花芯’，是中草药地理标志保护产品，人称‘党参之王’。”说起潞党参，赵树人滔滔不绝。

赵树人在平顺县经营着一家以潞党参收购、加工、销售为主的农业公司，经营多年，积攒了丰富的行业经验，与当地的几家大型药材企业有着长期稳定的合作关系。近年来，平顺县持续融通供应链、延伸产业链、提升价值链，潞党参中草药产业逐步驶入发展快车道，当地百姓的种植热情持续高涨，药材企业的收购需求更加旺盛，赵树人的生意也愈发红火，想要多收药材就需要更多的流动资金，不小的资金缺口让他犯了难。

中国银行长治市分行的工作人员了解到赵树人的情况后，立即上门开展调研，根据企业经营情况向他推荐了“上党中药材专业镇贷”，详细讲解优惠政策，帮助他申请并成功办理了150万元贷款。

“还得感谢中国银行的及时帮助，这下我又能从参农手里多收购10吨潞党参了。”日前，赵树人的贷款到账后，他扩大了企业收购规模，帮助更多参农找到销路。

据了解，“上党中药材专业镇贷”是中国银行长治市分行面向平顺县等重点县域，对从事党参、连翘等中药材种植、销售、加工、仓储及购置设备等生产经营的个体工商户、小微企业、农民专业合作社、家庭农场发放的，专门用于购买原材料及相关经营性支出的个人经营贷款。此外，中国银行长治市分行还面向种植、养殖类客户推出了“晋牛贷”“家庭农场贷”“烟叶种植贷”“蔬菜种植贷”等贷款品种，融资成本低、办贷流程简便、续贷方便快捷，在我市各县区已经累计投放相关贷款3000余万元，使更多相关经营者受益受惠。

·王晋浩·

## 金融资讯

## 工商银行长治分行 提升经营质量保障安全稳定

本报讯 今年以来，工商银行长治分行坚持统筹发展与安全，做实员工排查、资产管理、流程操作、监督检查等工作，将依法合规经营作为发展底线和核心竞争力，严防各类风险事件发生，为打造精品银行筑牢根基。

该行从资产质量管控抓起，推进从严治贷、紧盯风控指标，双周滚动召开指标监测汇报会，逐月做好催收和清收工作，主动化解风险；强化不良资产日常管理，多渠道提升不良资产清收处置质效。有效提升内控安全水平，切实防范案件和风险事件发生，做好内控指标监测，梳理排查各类风险隐患，提前堵塞漏洞，确保业务安全稳健运行。同时，积极开展消费者权益保护宣传活动，着力压降监管转办投诉，妥善处理各类疑难重复投诉，及时开展安全隐患排查，督导重点部位、重大危险源和在建工程的安全管理，坚决防止发生重大安全事故。 (李玲玉)

## 建设银行长治分行 强化培训提升纪检工作质效

本报讯 日前，建设银行山西省分行纪委书记驻长治分行纪检组组织的基层纪检委员履职能力培训班正式开班，旨在通过培训扎实落实全年纪检工作要点，促进基层党支部全面从严治党主体责任落地。

此次培训紧紧围绕提升纪检委员政治意识、履行职责能力等方面展开，学习贯彻二十届中央纪委三次全会会议精神及修订后的《中国共产党纪律处分条例》，充分解读建行山西省分行2024年纪检工作要点，逐条讲解基层纪检委员重点工作和考核细则，明确全年重点工作，并组织开展典型案例学习，抓早抓小、防微杜渐，帮助纪检委员进一步明晰全年工作重点和工作思路，努力提升基层纪检委员履行“一岗双责”的自觉性和日常监督提醒的意识，为提升全年纪检工作规范化水平奠定基础。 (崔璐敏)



黎都农商行秉承“以客户为中心”的服务理念，持续加快网点转型，大力推动特色化、差异化、温情化网点建设，竭力提升金融服务质效，持续提升客户金融服务体验。图为工作人员为客户讲解优惠活动。  
张晓琳 摄

## 黎城农商行聚焦民生实事提升网点效能

## 一条热线架起便民百姓“连心桥”

“现在这部电话快成了这儿的业务‘骨干’啦，每天都有好多人打进来。希望这条热线能再‘热’一点，方便老百姓，我们的效率也会更快。”日前，黎城农商行东阳关支行的负责人杨晓东抱着营业室里一部座机电话，一顿猛夸。

就在几个小时前，网点负责人杨晓东接到一通求助电话：“我不知道什么时候把银行卡丢了，密码也忘了，这可怎么办呀？”他一边安抚客户情绪，一边了解具体情况。原来，这位客户是一位高龄老人，因腿脚不便，本人无法前来网点办理业务，担心银行卡丢失无法报销医保等费用，十分着急。

挂断电话后，杨晓东立即组织工作人员驱车前往客户家中，经过调查核实、授权委托、留存影像等流程，回到网点后很快就为客户补发了银行卡。“和农商行打交道，我们放心！”拿到补发的新卡，客户感激地说。

“这电话可比四条腿跑得快，大家越用越顺手。”近年来，黎城农商行东阳关支行依托各类媒介平台，采取多种形式，积极宣传便民“热线”，聚焦客户急难愁盼的问题，针对辖内老年客户和行动不便等特殊客户群体的金融服务需求，不断创新服务形式、提升服务质量，让百姓切实感受到金融温度。 ·李云安·



## 践行普惠金融 服务地方发展

武乡农商行支持清洁能源和环保产业发展

绿色金融让“废渣渣”变“香饽饽”

武乡县泓晨万聚环保科技有限公司成立于2016年12月，总投资1.7亿元，是山西省首家研制生产环保新材料及固废综合利用产业延伸的科技型企业，已申请国家发明专利和新型专利20余项，产品在国内近30个城市50多万平方米路面得到应用，是山西省唯一一家透水铺装综合供应商。多年来，公司专注环保材料领域科技攻关，努力实现固废综合利用模式的创新，在实现减碳降碳目标的同时，推动科技与产业深度融合。目前，公司可年产100万平方米砂基透水砖、6000万块瓷化粉煤灰仿古砖，一年可消化粉煤灰300万吨、工业石膏6万吨，可大大减少工业废渣对环境的污染，为武乡县生态文明建设助力赋能。

公司自成立之初就与武乡农商行建立了信贷关系，近两年来，随着订单逐渐增多，前期所需要的垫资就会越多，公司又一次面临资金困境。正在为难之际，武乡农商行开展了企业大走访活动，该行公司事业部客户经理魏卫了解到企业遇到流动资金不足的情况后，立即上门开展调研，在深入分析企业经营情况、信用状况、产品市场前景与产业政策后，为该公司再次办理授信2940万元，解决了客户的燃眉之急。

今年以来，武乡农商行以推进县域经济低碳、循环、生态良性发展为己任，大力发展绿色金融，支持清洁能源和环保产业发展，截至目前，累计投放绿色信贷资金1.85亿元。今后，该行将持续强化与绿色低碳企业、绿色项目对接联系，着力创新信贷产品，拓宽服务渠道，创优金融政策，为服务实体经济、乡村振兴添彩。

·李静·

# 缴费小美好 达标享福利

## 缴费福利

**活动时间：**2024年2月1日-2024年6月30日

**活动对象：**本活动面向长治华润燃气有限公司和潞城华润燃气有限公司缴费用户。

**活动规则：**

活动期间，客户通过“中国建设银行”APP 缴费场景完成缴费后，单笔缴费金额≥30元，在支付成功页面点击“完成”按钮，即可领取3元微信立减金。活动期间同一客户每个自然月可参与2次活动，名额有限，用完即止。

客户服务热线：95533 网址：[www.ccb.com](http://www.ccb.com)

## RHCB 襄垣县融汇村镇银行

A 24-hour toll-free hotline: 400 006 0818

# 新金贷

## 贷款期限：1-3年 额度：50万元

产品特点：针对单位在职在编的正式员工发放的用于个人及家庭综合消费的信用贷款。  
还款方式：随心还/等额本息  
担保方式：信用

