



走进企业看发展



潞安化工集团煤基合成油公司尿素产品装车现场一派繁忙景象。

保质生产、有货即运、快装快运——

热销尿素长治造

文/图 本报记者 郜盼 通讯员 徐雅男

3月7日,走进潞安化工集团煤基合成油有限公司尿素合成装置中心,生产设备轰鸣作响,粒粒饱满的新型尿素产品源源不断地产出,一袋袋长治造尿素接连不断地“走”下生产线,销往广袤农村,助力春耕备耕,全力保障春耕期间化肥产品的稳定供应。

进入新一年,截至日前,该公司已生产尿素产品78888.1吨,实现了尿素单日生产1300余吨、月产3万余吨的好成绩。当前,长治造的“潞安牌”尿素产品运往山东、河北及东北三省等地,基本实现全产全销,为百姓的田间地头输送着春耕备耕的“口粮”。

农谚有云,“庄稼一枝花,全靠肥当家”。化肥是粮食的“粮食”,尿素则是化肥中的“化肥”,在农业生产中应用非常广泛,发挥着重要作用。

大到粮食安全,小到居民餐桌,小小一捧尿素,里头门道不少。当前,面对市场需求点不断增多、单一尿素产品市场竞争力减弱等难题,产什么才能满足农耕市场所需?如何做才能让公

司逆势突围?怎么干才能拓展高质量发展新空间?“潞安牌”尿素自有“门道”。

“深耕尿素领域多年,公司积累了深厚的技术基础和丰富的行业经验,而前瞻性的布局不仅让企业从容应对了市场竞争的冲击,也为农户所需、农业所需提供了技术保证和农资保障。”该公司相关负责人直言,面对市场挑战,在开展常规化尿素生产的基础上,公司不断在“转型升级再提速、提质增效再加力、科技创新再攻坚”上下功夫,大胆创新,深耕市场,从2023年全面开启了差异化尿素改造研发和推广工作。

优化结构、加大投入、大胆创新……为保证化肥的生产安全,经过不断加工测试,潞安化工集团煤基合成油有限公司改造后的尿素产品种类不断向着多样化、先进化的方向迈进,满足了客户需求,延伸了产业链条,增强了市场竞争力,带来了新的利润增长点,“潞安牌”尿素走出了一条“从零到有”“从有向好”的创新研发之路。

产品好不好,市场说了算;产品有多好,销量

来体现。

当下,正是尿素生产的黄金时期,也是春耕准备关键时段。“找准农户需求,补齐产品缺位,这样的农资产品正是我们所需的。”在潞安化工集团煤基合成油有限公司储运站,前来提货的客户在站外排起了长队,来自河北省的客户刘阿力告诉记者,春耕时节,买什么尿素成了农户的头等大事,而产量高、供应稳的“潞安牌”尿素成为了大家的“老朋友”。

“面对当前的销售高峰,公司上下增强抓好春耕备耕工作的紧迫感和责任感,关键盯住产品质量,确保装车任务圆满完成,让尿素产得好、运得快。”该公司装车站站长边泽民介绍,立足春季农业生产实际,多措并举保证尿素生产流程和装车作业的连续性,从产品生产、包装到订单执行,再到货品装车、接货、承运,各环节无缝衔接,做到了“保质生产”“有货即运”“快装快运”,确保高品质尿素为农作物种植提供丰厚营养,助农增产丰收,助力农业发展。