

了解贷款 理性消费 (一)

现如今,贷款越来越多地参与到个人消费及经营当中,那么,个人贷款就应成为人们必须了解的金融知识点。今天,中信银行长治分行的工作人员来带您正确认识贷款,了解贷款的基础知识。

什么时候我们需要个人贷款?

面临大额消费

——购房、购车位、装修、大宗消费购物、教育

经营周转所需

——流动资金周转、购置或更新经营设备、支付租赁经营场所租金

如何寻找靠谱的贷款?

当资金短缺有贷款需求时,一些人“病急乱投医”,很容易陷入贷款陷阱。选择正规安全的贷款渠道,省心、省钱、省事。

作为贷款业务的正规军,银行是官方认可的合法发放贷款的金融机构。从银行获取贷款,安全可靠,产品信息透明、定价透明,不收取合同约定外的任何手续费,可以放心贷款。

与银行缔结借贷关系,是法律行为

个人与银行签订的贷款合同具有法律效力。

一旦双方签订了合同,就具有法律约束力。借款人如未按期履约,银行有权提醒借款人履约还款或采取相应的法律措施。

因此,消费者在申请贷款前,要充分评估个人的履约能力,避免因违约对个人造成不良影响。

关注贷款要素,不走弯路

了解资金去向

贷款的使用方式包括受托支付和自主支付两种。例如购房、购车、经营或其他有支付对象的贷款,在贷款审批通过后,会根据合同约定直接支付给商品或服务的提供者,这种是受托支付。只有一些在小额信用贷款的自主支付方式中,款项会发放至消费者本人的账户中,用于自主支配。

了解定价

想了解贷款的定价,一定要问清楚“年化利率”,再比较是不是划算。正规银行会在宣传过程中告知客户贷款的年化利率,消费者在签署合同前,要关注这条约定。

中信银行长治分行提供

浦发银行长治分行员工乒乓球趣味赛精彩开赛

竞技展风采 协作鼓干劲

文/图 李亚玲

今年以来,浦发银行长治分行积极创建“健康家园”品牌,号召全体员工开展多项运动,增强体质、凝心聚力,进一步增强员工的团结、拼搏、友爱、协作精神。日前,该行精心组织了全员乒乓球趣味赛活动,受到员工们的喜爱。

此次活动为激发员工的参与热情和竞技体验,特制定了个人竞技和趣味赛项目、集中比赛和机动参赛相结合的比赛方案,各机构、各部室组织人员积极报名,工作人员精心准备物料,提前与参赛团队、个人进行充分沟通,在不影响日常工作的情况下,见缝插针地安排日常赛事时间,有条不紊地组织比赛。

在陆续展开的团体赛角逐中,请“乒”入瓮、投“乒”大赛、运“乒”接力、“乒乓”闯关等项目妙趣横生,吸引了诸多员工和各单位代表队的积极参与,在紧张激烈的氛围中出计策、巧配合,手与拍协调、眼与球对视、智慧与速度融合,大家互相研究规则、沟通技巧、加油鼓劲,每一场比赛都全力以赴,展示出团结协作、乐观向上、充满活力的精神风貌。

个人赛事同样引人注目,共有8名男子选手、10名女子选手参与竞技。赛场上,运动员们精神饱满,热情高涨,时不时出现的精彩瞬间更是让观众惊呼不断。



↑趣味
比赛快乐
多。

←赛场
竞技展风
采。

选手们以饱满的热情全身心投入到此次比赛中,充分发挥了敢打敢拼的进取精神。现场气氛活跃,欢呼加油之声不断。

此次乒乓球趣味赛精彩纷呈,气氛热烈,不仅在工作之余为员工们提供了疏解压力、强身

健体、展示自我的机会,还有效促进了相互间的沟通交流,获得了全行员工的一致好评。在后续活动中,该行还将继续坚持“以员工为中心”的工作理念,为大家提供更多交流互动、展示自我的平台。

金融动态

漳泽农商银行早谋划、早部署、早行动加大信贷投放

找准春耕切入点 跑出备耕“加速度”

眼下正值春耕备耕的关键时期,漳泽农商银行早谋划、早部署、早行动,将支持春耕备耕生产作为当前信贷投放重点,加大走访力度,综合运用多元化信贷产品,保障农业生产资金供给,全力下好服务春耕备耕“先手棋”。截至目前,该行各项贷款较年初净增8.6亿元,其中涉农贷款较年初净增5.16亿元。

抢前抓早备春耕,施足金融“底肥”。该行积极部署,精准对接专业大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,深入田间地头开展清单式走访,宣

讲农业生产、粮食安全及相关信贷政策,给农业企业“传经送宝”,并掌握企业春耕生产资金需求,做到情况明、底子清,积极满足春耕备耕资金需求。

早春行“码”上办,润泽三晋农田。春耕时节,正是种子、农资门店的销售旺季。为了让种植户支付便利、店铺收款安心,该行各支行员工积极走访辖区内的店铺以及流动商贩,让商户们不出店就能办理收款码,保障支付通畅。同时,结合农商驿站的金融服务职能,全方位对接农户、新型农业经营主体的金融需求,收集

并梳理资金需求台账,通过实地对接、面对面交流等形式,积极为群众提供“家门口”的金融服务。

做优金融服务,加强春耕保障。该行借助“晋享e贷”“农担贷”等特色信贷产品,持续加大对新型农业经营主体的信贷资金支持力度,并优化信贷流程,简化办贷手续,开辟惠农贷款“绿色通道”。结合实际情况设立服务窗口,为客户提供上门服务,切实做到春耕备耕资金优先发放,信贷工作人员到位、资金到位、措施到位,全力保障春耕备耕资金投放高效及时。

·李雪·

中国建设银行长治武乡支行开展规范化服务情景演练

提升服务理念 增强业务能力

本报讯 近日,中国建设银行长治武乡支行组织员工开展规范化服务情景演练,持续提升厅堂内外服务水平,不断提高客户满意度。

本次演练中,参演人员分别通过扮演客户、柜员、大堂经理、营运主管与负责人等角色,以情景再现、互换身份的方式演练客

户接待、业务咨询、业务解答、服务礼仪等日常服务及特殊服务场景,让员工对日常服务工作有了更深的理解。

演练结束后,该行还从不同角度剖析了金融服务过程中有待改进的不足之处,提出了相应的建议和措施,并对此次情景演练活动

进行了总结。通过演练,进一步提升了员工服务工作的专业性、敏感性和主动性,推动了基层员工服务理念及服务方式的优化。

接下来,该行将持续打造“有温度”的金融服务,让客户充分感受建行温度,助推业务优质、高效发展。(史惠芳 任家豪)