

长子农商银行精准服务解决资金难题

“码上贷”为商户发展添动力

文/图 干珊

农信故事

“林大姐,您新上的货到了吧?”“是的,多亏了你们的资金支持,我才顺利支付了货款。”在长子县一家厨具店门口,前来开展上门服务的长子农商行慈林支行的客户经理询问林大姐的经营情况,林大姐热情地跟她打着招呼。

林大姐经在当地经营着一家厨具店,她颇有感触地说:“我创业18年,能一步步走到今天,靠的就是诚实做人和诚信做事,更靠咱们农商行的金融支持。厨具的品牌有很多,要想干好,就必须抓住产品品质并且诚信经营。”林大姐始终坚持自己的经营理念。

林大姐早在打工时期就聪明好学,厨具类型、材质、进价、客户喜好程度等,她都了然于心。看好厨具这个市场,她就辞职回家开起了小店,多年经营积累了不少客户资源。2021年,林大姐因扩大规模需要扩建店面,可是缺少装修资金,让她犯了难。正在那时,遇到了走访商户的长子农商银行客户经理。“万能备用金,随借随还,用一天支付一天利息……”听到这样的介绍,林大姐动了心,这款产品不仅划算,还很方便。在客户经理实地调查后,林大姐拿到了60万元的备用



农商银行工作人员上门了解客户经营情况。

金,解了她的燃眉之急。

“微信收款3000元”“支付宝收款5000元”……喇叭声叫得响亮,林大姐的生意也做得红火。根据她的资金留存情况,该行的工作人员还为其调整了收款费率,不仅解决了林大姐的收款难题,更为其节省了手续费用。

如今,林大姐经营两个店,需要的流动资金量也比以往大。“以前一人单干,如今雇着6个员工,前几天在订购会上定了一批新款厨具,可是资金又欠缺。”林大姐便向该行咨询,了解到她的情况还可以申请“码上贷”产品,利率更低、手续更简

便。林大姐立刻提出了申请,不久后,80万元周转资金很快到账。

“你们的服务真是不错,每次在我遇到资金问题时,总能第一时间帮我解决,真是贴心!”如今,林大姐不仅办理了晋享e付、贷款、信用卡,还成为农商行的忠实粉丝。

今年以来,长子农商银行为满足个体工商户和小微企业的资金需求,推出了“码上贷”特色贷款业务。这项贷款无须担保,只要符合优质客户的标准,就可以申请贷款,不仅解决了商户的用款需求,更助推了县域商业的发展。截至目前,该行共发放“码上贷”27笔,金额470万元。

创新思路 助力发展

近年来,武乡农商银行按照武乡县“上规模、延链条、成集群”的产业发展思路,主动对接产业集聚区企业,积极探索创新金融支持产业振兴模式,引入“金融活水”推动地方产业发展,以实际行动助力乡村振兴。截至目前,该行各项贷款较年初净增1.8亿元。

图为该行工作人员在山西山予钙业有限公司进行贷后回访。

李静 摄



呦呦鹿鸣“唱”响乡村致富歌

白茜

一大早,平顺县青羊镇回源蛟村的张大哥就开始忙碌起来,打扫完鹿舍以后,他将干苜蓿、榆树叶和玉米秸秆等草料搭配着喂给嗷嗷待哺的小鹿。张大哥看看这头,摸摸那头,就像看着自家孩子一般观察着他们的进食状况,在确认每一头鹿状况都正常后,他的脸上浮起了幸福的微笑。

张大哥今年50岁,早先一直在村周边从事建筑施工等工作,几年前,一次偶然的机会他在电视上看到梅花鹿养殖的节目,介绍到梅花鹿浑身是宝,鹿茸、鹿角帽、胎盘、鹿皮都是名贵药材,有很高的药用和经济价值,思忖再三,结合当地的实际情况,张大哥认准养鹿是一条致富之“鹿”。

说干就干。他立马着手跑手续、

批场地、建鹿舍、砌院墙、拉铁丝网。三个月后,梅花鹿养殖场建成了,为梅花鹿收囤草料就成了迫在眉睫的事情。由于梅花鹿养殖成本高、管理费用大,张大哥面对资金上的缺口犯了难,白天黑夜愁眉不展,睡不好觉。

“没有抵押物,也没有合适的担保人,上哪里寻求贷款资金呢?”询问多家银行贷款未果后,张大哥找不到资金的来源,急得满口生疮。

正逢此时,平顺农商银行普惠金融事业部的工作人员在走访摸排当地养殖户基本情况,得知张大哥的融资难题,第一时间上门实地调查、收集、整理资料,短短几天时间便为其授信30万元,缓解了张大哥的资金难题。

“农商行效率真高啊,准备好基本证件,当天额度就能下来。”张大哥激动地说:“非常感谢农商行的支持,有了备用金,这下我有底气了,终于不用再畏手畏脚了”。平顺农商银行真诚的服务态度、高效的业务水平深深打动了张大哥,从此他成为农商行的忠实客户。

鹿鸣声声,一派生机。走上规模化养殖之路的张大哥也越来越有信心,越来越有干劲。看着一只只活蹦乱跳充满活力的梅花鹿,张大哥坦言,与鹿为“伍”虽然辛苦,但更多的是收获的幸福与快乐,有各部门的支持和农商行的贷款,他的养殖事业会更加甜蜜。午间时分,树影映在梅花鹿身上分外美丽,格外动人。



农信快讯

潞城农商银行

创新产品满足需求

本报讯 近年来,潞城农商银行积极进行服务升级,将传统金融服务与场景建设融合创新,以满足居民的金融需求。

该行不断丰富金融产品种类,对金融产品进行升级包装和优化组合,使其更加契合不同客群的切实需求,逐步搭建起覆盖各类客户群的金融产品系列。针对工资代发客群推出“薪金卡”备用金产品,综合评估客户实力进行授信,无须抵押,解决客户较大金额的资金需求,形成良性的用信机制和环境。

同时,该行还积极参加潞城区委、区政府组织的多项地方性文化活动,安排工作人员常驻活动场地,向群众宣传金融政策和风险提示,提供咨询服务,为大家带去良好的金融服务体验,受到广大群众的欢迎。

(王琛)

黎都农商银行

税务讲座提升能力

本报讯 近日,黎都农商银行组织开展税务筹划专题讲座,通过专业讲师的讲解为企业排忧解难,实现银企深度交流,构建良好的金融发展环境。辖内中小微企业主及财务人员参加。

本次讲座主要对中小微企业在税务方面的常见问题进行了系统性的梳理与深度剖析。同时,结合具体案例,深入浅出地阐述了税务筹划、合规经营等方面的相关知识,使参会企业人员对税务管理有了更全面和深入的了解。

培训中,企业代表纷纷提出各自企业中遇到的税务问题,讲师逐一耐心解答,并指导大家如何增强风险防范意识,合理运用法律手段维护企业权益,促进企业更好更快发展。

(段云璐)

屯留农商银行

“创业贷”助力“致富路”

本报讯 今年以来,屯留农商银行围绕广大创业者的多样化需求,坚持普惠金融理念,大力推广“创业贷”产品,助力创业者走上“致富路”。截至目前,该行累计发放创业贷款384户,金额达1.12亿元。

该行主动对接辖内乡镇、人力资源和社会保障局等单位,对符合条件的创业者逐一走访、精准服务,摸清创业群体数量、从事行业、创业时间等基本信息,实现创业融资需求与信贷资金无缝对接,满足创业者资金需求。

该行辖内网点利用厅堂主阵地,开展主题邀约和厅堂微沙龙活动,宣讲财政贴息、免担保等一揽子惠企利民政策。同时,线上借助微信公众号、朋友圈等开展宣传推广,提高创业贷系列信贷产品知晓度,为广大创业者提供优质服务。

(郝晓波)