

## 黎城农商银行金融助力当地产业发展

## 种下桑葚树 结出“致富果”

文/申林超

“早就听说上遥镇有个桑葚采摘园,我们趁周末带孩子们来体验一下。桑葚味道很好,我们摘了一大筐,回去带给亲戚朋友尝尝鲜。”家住黎城县城的张先生高兴地说。眼下,正是桑葚成熟的时节,在上遥镇西柏峪村的桑葚采摘园,一串串色泽浓郁、个头饱满的桑葚挂满枝头,散发着阵阵清新的浆果香气,吸引了不少游客前去体验采摘乐趣。

看到络绎不绝的客户和蒸蒸日上的生意,桑葚采摘园的负责人申大哥满脸笑意。“我能有今天的成绩多亏了黎城农商银行的扶持,不仅支持我创业,还帮助我扩大了生产规模。”申大哥说。

申大哥依托山西蚕桑研究院的技术支撑,发展优质有机桑果,经营多样桑葚品种,并结合旅游业

发展的良好态势,还研发了桑果酒、桑叶粉、桑葚膏片、桑葚干等桑葚系列产品,除销售到周边市区外,还销往全国各地,优质的产品获得了客户的一致好评。

“以前,种植桑葚只是采摘、贩卖,人工投入大,利润还很低,有了科技的支撑我就做起了桑葚干、桑葚茶的加工,最近我还计划扩大生产规模,正在筹措资金……”黎城农商银行的驻村客户经理了解到申大哥的想法后,当天就来到种植园实地调查、了解种植加工园情况,并及时为申大哥申请发放30万元的创业贷款,助力他实现“桑葚梦”。如今,申大哥的加工规模进一步扩大,工作人员跟他对接的一小会工夫,他电话就响个不停,都是订购桑葚干、桑葚茶的客户。

申大哥的创业故事只是黎城农商银行助力特色产业发展的一个缩影。作为地方助力三农发展的主力军,今年以来,黎城农商银行紧跟县委、县政府特色种植养殖产业规划,结合各乡镇实际特色产业金融发展需求,制定研究具有特色的扶持方案和政策,对辖区内桑葚种植、加工户逐户上门走访,大力推广“晋享e贷”“兴农贷”等金融产品,真正解决其他农作物种植、加工产业资金需求,全力助推产业户走上绿色致富路。

申大哥表示,“有了农商行的支持,我还想结合桑蚕文化积极发展乡村旅游,不仅让游客品尝农家饭,体验种桑养蚕、桑葚采摘、住农家院的乐趣,也要为带动村民致富贡献自己的力量。”

漳泽农商银行城北庄支行  
推进整村授信  
做实普惠金融

本报讯 今年以来,漳泽农商银行城北庄支行坚守支农支小市场定位,积极开展整村授信工作,进一步向农村延伸服务触角,不断提升普惠金融质效。7月1日至12日,该行在下秦村累计授信443户,金额达4238万元。

该行以“网格走访”为支撑,切实做到“不漏一村、不漏一户”,建立起“政府主导、银行推动、服务‘三农’”的金融服务模式。工作人员为村民宣传该行存款产品,面对面讲解“一次授信、循环使用、随用随取”的优势,并针对提出的问题答疑解惑,让群众对该行的金融产品和服务有更加深入地了解和认识。同时,该行还开展了多场金融讲座和培训活动,进一步提高村民的金融素养和风险防范意识。

通过“整村授信”活动,为乡村振兴金融发展开通了“直通车”,切实解决了乡镇企业、种植户以及村民的资金需求,降低了融资成本,让当地农业强起来、农村美起来、农民富起来,用实际行动体现金融服务的温度。(苗路阳)

## 壶关农商银行

体现责任担当  
助力县域发展

本报讯 近年来,壶关农商银行扎实推动信贷转型,积极开展市场主体对接行动,服务全县“三农”、小微、新型农业经营主体等各类市场主体。截至目前,累计投放涉农、小微企业贷款63亿元,脱贫小额信贷余额达1.39亿元,为县域经济高质量发展持续注入金融力量。

该行全力支持地方经济发展,紧跟县域招商引资的方向以及产业项目的发展态势,积极扶持“专精特新”、高新技术等新兴生产力以及新能源等绿色低碳产业。紧密围绕壶关“三地一区”的战略目标建设,充分发挥农商行人缘地缘的优势以及网点众多、覆盖面广的特点,将26个网点、297个农村综合金融服务站的服务重心不断延伸,加快推动自身高质量发展。

该行将持续围绕做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”部署要求,全力以赴为地方经济发展提供坚实的金融支撑。

(刘玉涛 王喆)

## 屯留农商银行

全力“输氧活血”  
服务小微企业

本报讯 日前,屯留农商银行积极践行普惠金融理念,坚持优化客户结构、服务流程、信贷保障,为小微企业“输氧活血”,缓解小微企业融资难、融资贵的难题。截至目前,该行累计支持中小微企业1387户,金额达34.61亿元。

该行遵循做强“大”客户,拓展“新”客户,精选“优”客户,抓抢“小”客户的思路,坚持大中小客户协调发展,通过深入开展“商圈授信”专项活动,不断加大对个体工商户、中小微企业的支持力度,探索多形态集体经济合作模式;坚持早受理、早调查、早审批、早发放的“四早”原则,梳理完善小微产品制度体系,开通“绿色”办理通道,优先安排审查审批,严格执行限时办结服务,提升信贷服务便利性;通过全面梳理存量小微企业贷款用信情况,加强实地走访调研,为客户制定“一对一”服务方案。

同时,该行对存在经营困难的中小企业,通过无还本续贷、展期、降低利率、延期付息等方式精准施策,降低转贷成本,缓解流动资金紧张问题。(郝晓波)

## 农信视线

支农助农  
促发展

武乡农商银行始终把支持“三农”和小微企业作为第一主业,按照“增量扩面、提质增效”的总体思路,深入推进信贷转型,积极助力乡村振兴工作。截至目前,该行各项贷款余额39亿元,较年初增加2.26亿元。图为该行信贷支持的木耳种植户喜获丰收。李静 摄

## 农信故事

## 养起“喜羊羊” 心里乐洋洋

老李是平顺县东寺头乡张家凹村人,几十年来,虽没有繁华都市的热闹,但日子也过得悠然自得,因为老李有他的小羊“宝贝”。

“乖乖羊儿,明天再来吃草,吃饱了快快长大。”每当夕阳西下,村民们便能看见老李哼着小曲到羊舍查看情况,在他的精心呵护下,羊的数量不断扩大,老李心里美滋滋的。

早些年,老李和许多同村的人一样以务农为生,偶然的,他在一档电视节目里受到启发,再加上对养羊市场行情的多方了解,便开始学习养羊,希望能有好

的发展。

起初,老李拿着自己仅有的一点积蓄,又向亲戚朋友东拼西凑了5万多元,分批购买了20余只黑山羊,在自家前院盖了一间简易羊舍,开始了他的养羊创业路,当起了“羊倌”。

老李每天一早就开始忙碌,在打扫羊舍、消毒、检查羊群身体,还跑到很远的地方割草喂羊,“羊要吃干草,否则容易生病。”每天下午,他还会避开高温把羊赶出羊舍,到山上放牧。经过老李夫妇几年的悉心照顾,羊群的规模渐渐从原来的30只扩大到了80只。

随着养殖规模的逐年扩大,老李便想着新建一间羊舍,改善了一下羊群的居住环境,可是怎么算都还差几万元钱。正当老李发愁时,平顺农商银行东寺头支行的客户经理小赵在走访中了解到了老李的难题,便积极主动对接,仅用了三天时间就为他申请发放了5万元贷款。老李养羊的底气更足了,重新搭建了羊舍,购买了种羊,扩大了养殖规模……如今,老李的羊群已发展到100多只,他逢人就夸:“平顺农商行的服务就是好,放款速度快,用起来很方便。”

·白茜·