

黎都农商银行金融助力乡村振兴

为增收致富插上“金色翅膀”

文/图 张晓琳

走进长治市上党区桥沟村,金灿灿的桃子挂满枝头,看着让人垂涎欲滴。“这个月是销售旺季,今年的桃儿个大、汁多、味美,快尝尝!这还是多亏了你们当初的贷款,如果没有你们的支持,我现在还在外地搬砖呢。”桥沟村艺鑫种养专业合作社负责人老李说。

据了解,桥沟村多年来一直以种植玉米为主,经济结构单一,且收入也不多。为促进农民增收,2011年,村里成立了艺鑫种养专业合作社,该合作社充分利用特殊的气候条件和临近快速路的

交通优势,居民消费和旅游消费两大市场,按照观光农业体验化、体验农业产业化、产业农业链条化模式,建成集设施农业种植、特色经济林栽培、休闲旅游观光为一体的生态农业旅游观光园,园内不仅有休闲采摘果园、休闲垂钓园,还有拓展训练基地、儿童乐园、窑洞住宿等,成了网红“七彩村”。

如今,随着村里专业合作社的发展壮大,村民又把目光投向了罐



老李给大家展示自己种植的桃子。

头产业,真正实现了全产业链发展,进而推动乡村产业链条升级。“目前,我们正在完善罐头的生产制作,我们制作的罐头,选的都是当下季节的新鲜水果,加起来有十几个品种。不管是发展农业还是食品行业,你们都一如既往的给我们提供资金支持,让我们无后顾之忧。”对于黎都农商银行的大力支持,老李感动不已。

乡村要振兴,金融需先行。桥

沟村的发展,离不开黎都农商银行的鼎力相助。多年来,该行始终以金融助力乡村振兴为己任,把信贷转型着力点放在服务实体经济上,抓好信贷服务的“最先一公里”,持续提升支农支小等优质经营主体的金融服务覆盖面,把更多金融资源配置到农村重点领域和薄弱环节,以源源不断的“金融活水”,助力实现农业强、农村美、农民富的美好愿景。

农信故事

“辣”出产业路 “椒”出致富花

■ 白茜

小小辣椒,不仅红了土地,美了乡村,更照亮村民红红火火的幸福生活。走进平顺县北社乡北社村的辣椒种植园,辣椒秧苗郁郁葱葱,微风吹过,翠绿的辣椒秧苗随风摇曳,一派丰收在望的景象。村民张大哥手持小铲,熟练有序地移栽辣椒苗。

“别看我只有两个辣椒大棚,这可是我们全家的依靠和保障。”张大哥对北社支行的客户经理小李说,辣椒种植必须快,趁着天气好,土地水分含量合适,这个时候种辣椒成活率很高。

张大哥从2010年开始种

植辣椒,刚开始北社支行就为他支持了5万元启动资金。今年为了增加收入,张大哥又种了2亩大棚辣椒和2亩旱地辣椒,因大量资金投入辣椒地的租金和辣椒养护中,眼下快到辣椒成熟的季节,筹集收购辣椒资金让张大哥陷入困境。北社支行了解到张大哥的困境,又为其授信10万元,解决了张大哥的资金难题。

有了农商银行和合作社做后盾,张大哥就有了“主心骨”,发展辣椒产业的信心大增。

“现在上市的主要是大棚辣

椒,牛角辣1元左右、螺丝辣1.6元左右,大棚辣椒能卖近半个月左右,一年收入也不少呢!”张大哥开心地说。

如今,“小辣椒”托起了张大哥的致富梦,让他的日子越过越红火。

近年来,平顺农商银行加大“支农支小”力度,大力支持县域农业产业结构调整,丰富金融服务手段,简化信贷流程,提高办贷效率,持续支持本地优势特色产业,助力农业增效、农民增收,努力在金融服务乡村振兴中发挥更大作用。

农信视线

你安心上班

我帮你带娃

近日,潞城农商银行第三期“快乐童年 爱心护航”暑期爱心托管班正式开班。据了解,暑期爱心托管班是该行针对有适龄孩子且假期无人照看的职工专门打造的持续性爱心工程。爱心托管班的建立,真正发挥了工会作为职工“娘家人”的贴心服务职能,解决职工急难愁盼的问题。 米莹 摄



长子农商银行

推广兑换“零钱包”1801个

本报讯 自4月份开展“零钱包”兑换服务以来,截至目前,长子农商银行已推广兑换“零钱包”1801个,金额超19万元。

“我们这辈人还是习惯用现金,尤其是我这个小铺子,更是离不开零钱,现在农商行有了零钱包兑换服务,还专门给我送过来,真是方便多了。”商户李女士接过工作人员送上门的零钱包专用包,由衷地赞叹道。

据了解,长子农商银行充分利用“预约-触达-线下兑换”的服务模式,提前了解客户服务需求,确认业务办理时间,开展厅堂服务引导和业务办理,通过精准匹配、人机协同、智能引流实现了网点服务与客户需求的有效衔接,并坚持“以客户为中心”的服务理念,通过持续创新服务模式,加强小面额现金备付管理,着力打通现金支付堵点,保障公众支付权益,为营造和谐稳定的金融生态环境做出贡献。 (王珊)

沁县农商银行

以学促能 共筑金融服务新高地

本报讯 近日,沁县农商银行开展了客户经理履职能力提升专题培训,进一步提升客户经理业务技能和综合素质,力争打造业务精、素质高、服务优的客户经理队伍,共筑金融服务新高地。

培训中,内训师从合同签订不规范的风险情形、主体资格审查要点,以及签字及盖章时存在的风险三个方面进行了详细解读,同时还结合相关案例进行了深入分析。

此次培训内容丰富,贴合工作实际,可操作性强,对于健全培训长效机制,提升客户经理履职能力,推进客户经理队伍建设起到了积极作用,获得了参训人员的一致好评。大家纷纷表示,在今后的工作中,会不断提升业务技能水平,加强风险防范识别能力,合规履职、廉洁履职,切实做好贷前、贷中、贷后管理工作,推动沁县农商银行稳健发展。 (栗欣)

屯留农商银行

让金融服务更有温度

本报讯 今年以来,屯留农商银行积极践行“金融为民”的发展理念,深度推进“整村授信”农村信用体系建设,为农业发展开辟简单便捷的融资渠道,用源源不断的金融“活水”助力乡村振兴。

据悉,该行工作人员积极深入农村,主动加强与地方各乡镇、街道的对接,运用“网格员+行政村关键人”的模式,以召开座谈会、宣讲会的形式,对“整村授信”相关政策、意义及目的等内容进行宣讲,不断加大“整村授信”宣传力度。

同时,该行积极开展小微营销和风险防范培训,着力打造一支专业过硬、服务水平高的营销队伍,为开展“整村授信”工作做好充分准备。

除此之外,该行还强化过程管控,紧抓工作落实,引导各网点将“整村授信”纳入日常工作,真正做实业务,加深与各村委的联系,并加快收集“整村授信”资料,按周统计和通报各机构“整村授信”工作落实情况,推动形成比学赶超的浓厚氛围。

今后,屯留农商银行将持续下沉服务重心,集中优势资源,高质量推进“整村授信”工作,激发乡村振兴新活力、新动力,用实际行动让金融服务更有“温度”。 (郝晓波)