

农信快讯

长治农信开展“金秋送学”系列活动

秋光为序 筑梦启航

金秋硕果飘香,雏鹰展翅翱翔。新学肇始,万象更新。为充分体现总行党委和工会对职工子女的关心和关爱,不断增强广大职工获得感、幸福感、安全感,日前,长治农信多家农商银行组织开展“金秋送学”活动,为金榜题名的职工子女送上了一份开学礼。

“金秋送学”活动是长治农信帮扶工作品牌之一,也是传递总行党委和工会对职工子女关心关怀的爱心活动。今后,长治农信各农商银行将持续发挥工会“娘家人”作用,把关心关爱员工落到实处,让家庭暖心、让职工舒心、让孩子安心,进一步提高职工队伍的凝聚力和向心力,为推动长治农信高质量发展凝聚力量。



8月26日,漳泽农商银行举办了“金秋圆梦,未来可期”金秋送学座谈会,为2024年金榜题名的职工子女送上祝福。座谈中,学子们分享了自己的学习经验、高考心得以及对大学生活的美好规划,展现出蓬勃朝气与坚定信念。

段轶超 摄

8月25日,黎都农商银行组织开展了2024年“筑梦金秋 金榜题名”送学活动。学子们走进父母工作的地方,了解父母奋战的岗位。座谈中,学子代表和职工代表对学习生活中的点滴感悟进行了分享,大家还观看了学子们为父母录制的感恩视频,现场气氛温馨感人。

冯浩男 摄



8月27日,屯留农商银行组织开展了第九届“爱心助学 筑梦未来”金秋送学金发放仪式,共资助金额19万元,帮助50名优秀贫困学子顺利踏入大学校门。受资助学子表示,感谢屯留农商银行一直以来的关心和关爱,在今后的学习生活中,自己将更加坚定理想信念,待学有所成后,为家乡贡献自己的力量。

陈雅媛 摄

壶关农商银行:

执整村授信之笔 绘乡村振兴画卷

本报讯 今年以来,壶关农商银行将整村授信作为响应乡村振兴战略、践行普惠金融政策的有力举措,充分发挥金融在服务地方经济、支农支小和群众生产生活中的积极作用,不断提升支持县域经济发展的精准性和有效性。

为确保授信工作顺利推进,壶关农商银行专门成立了工作领导小组,详细制定《整村授信业务推广实施方案》,并将该项工作纳入绩效考核领域,严格规范各项操作流程。同时,进一步扩大客户经理队伍,以网点为单位每日深入乡村,逐户走访,详细了解农户、中小微企业的资金需求和经营情况,并进行全面的信用评估和授信,为广大农户和中小微企业提供便捷、高效的金融支持。

在授信过程中,该行始终以党建、联建、共建为抓手,积极对接辖内村委、街道、社区等单位,采集客户信息,对接融资需求,搭建金融互动桥梁,将优质的金融产品、金融服务送到群众身边。为提高工作效率,工作人员还充分利用移动展业设备、晋享e贷等科技手段,现场为广大群众办理授信业务,让大家足不出户就能享受到便捷的金融服务。

(王喆)

潞城农商银行:

让群众享受 “身边银行”的贴心服务

本报讯 日前,潞城区2024卢医山首届异域风情嘉年华精彩开幕,自筹备活动以来,潞城农商银行充分展现“家门口”银行的金融形象,第一时间组织金融服务专班,全力满足驻点商户及游客的金融需求,为本次盛会注入源源不断的金融动能。

宣传活动中,该行普惠金融事业一部的工作人员为过往群众发放普惠金融知识宣传资料,并为群众解答金融相关问题。另外,该事业部还为活动现场商户推荐了晋享e付、晋享e贷等金融产品,现场解答金融知识20余种,普及反诈知识10大类,累计发放宣传册400余份,充分展现了潞城农商银行“贴近百姓、服务民生”的良好形象。

下一步,潞城农商银行将继续坚持金融为民理念,实时把握辖区内各种文化娱乐活动动向,持续发力、服务群众,让更多的群众真正体验到农商行贴心、便捷的金融服务,让群众享受“身边银行”的贴心服务。

(米莹)

沁县农商银行:

深化“适老”服务 让银行更有温度

本报讯 为了让老年人获得更便利贴心的金融服务,沁县农商银行积极践行“敬老、爱老、助老”的服务理念,想客户之所想,急客户之所急,让金融“适老”服务更有温度。

在平时工作中,该行始终聚焦老年客户金融服务场景,一方面通过完善厅堂硬件设备,专注打造老年人便民服务区,设置无障碍通道、便民服务区、老人专属座椅、急救药箱老花镜、绿色窗口等,提升老年客群体验舒适度;另一方面,对前来办理业务的老年人提供更贴心、更耐心、更周到、更温暖的金融服务。大堂经理一对一指导,让老年客户来得放心、安心。同时,对行动不便的老年人提供上门延伸服务,有效拓宽“适老”服务半径。

此外,该行还重视老年人的金融知识宣传教育,积极开展金融知识厅堂沙龙,充分利用网点LED屏开展阵地宣传,向老年人发放非法集资、反电信诈骗、消费者权益保护、征信保护等各类主题宣传单,不断拓展适老金融广度,全力守护老年人的“钱袋子”。

(栗欣)

农信故事

黎城农商银行助力中小微企业高质量发展

金融“活水”润泽企业之“花”

申林超

“程大哥,您的授信资金到账了吗?如再有相关资金需求,可以随时联系我们。”授信资金一发放,黎城农商银行普惠金融事业部客户经理立即与程先生进行联系,确保资金及时到位。

“小王啊,资金已到账,多亏有你们农商银行的这笔救急款,不然,我就得给人家赔付违约金了。”程先生感激地说。

据了解,程先生已从事工矿设备维修及钢材销售行业多年,不仅掌握了丰富的经营经验,而且与上下游企业形成了良好的合作关系,有固定的客户群体,经营效益乐

观。近期,程先生与某大型企业签订了一批钢材购货合同,马上临近付款时间,由于上批销售设备的款项迟迟没有到账,加上自己公司账户的资金用于其他项目,不能中途抽资,瞬间让他陷入了困境。

正好这时黎城农商银行客户经理来到他的公司开展贷款回访工作,在听到程先生目前的困境后,客户经理立即行动,查看公司流水、购货合同等资料,确保调查详实。在调查报告等相关资料准备齐全后,客户经理加班加点整理信贷手续并提交贷审会,经相关流程审批通过后,客户经理第一时间为程先

生发放了100万元的授信资金,在资金到账后,程先生立即为销售方支付了钢材货款,解了燃眉之急。

作为地方金融的主力军,黎城农商银行紧紧围绕“普惠金融服务惠及千企万户”的主题,聚焦重点服务领域,加强中小微企业信贷投放,主动扛起推动共同富裕的使命担当。在今后的工作中,该行将一如既往地充分发挥地方优势、品牌优势、信誉优势、服务优势,主动对接重点行业、小微企业,加大信贷投放力度,积极为辖内中小微企业发展注入金融“活水”,提升企业客户经营信心,助力产业发展。