

长治农商银行西街支行异业合作回馈客户

服务“银发族” 温情感人心

本报讯 “来，看镜头，一二三”“阿姨，笑一笑”……为弘扬中华民族传统美德，传播尊老、敬老、爱老、助老的良好风气，1月12日，长治农商银行西街支行通过异业联盟合作，开展“情暖夕阳 岁月留声”关爱老人公益拍摄活动，为客户父母免费拍摄肖像艺术照片，传递农商温度，温暖整个冬天。

活动现场，欢声笑语不断。有的老人手持折扇，对着镜头摆出优雅的姿势；有的则与老伴携手，共同记录这份相濡以沫的深情；还有的老人尝试了从未有过的造型，脸上洋溢着孩子般的笑容。每一帧画面都定格了时间，记录了老人们不同以往的风采，更传递出长治农商银行对老年朋友的深切关怀与尊重。

“这还是我第一次穿婚纱呢，没想到咱们长治农商银行为我圆了这个梦，真是太感谢你们了。”刚拍摄完的李阿姨开心地说。

面对“银发浪潮”，多年来，长治农商银行积极履行社会责



任，将适老化融入服务日常，在加强网点软硬件适老化设施改造、满足老年客户群体多元化金融需求的同时，立足实际，以特色化的温情服务打造“尊老、敬老、爱老、助老”的金融服务氛围，塑造出良好的社会形象。此次拍摄活动，不仅为客户和家人带来了欢笑与感动，也搭建了银

客之间的“连心桥”。

今后，长治农商银行将继续秉承“以客户为中心”的服务理念，根据客户需求进一步开展形式多样、内容丰富的客户回馈活动，不断满足客户的金融消费及精神文化需求，致力于为客户创造更加多元化、个性化的金融服务体验。
(张娇)

金融滋养 为枣园“丰景”添彩

□ 焦寅峰

太行大枣，色泽深红、肉厚甜润、品质上乘。但由于其产量少、规模小，所以一直没有打开销路。枣园经营者老牛，一直怀揣着将太行大枣发扬光大的梦想，期望凭借自己的力量，为家乡的农业发展添砖加瓦。然而，实现这个梦想并非易事。种植大枣，投入大且周期长，从最初开垦荒地、培育优质枣苗，到后续的灌溉养护、病虫害防治，每一个环节都需要源源不断的资金支持。

虽然老牛有丰富的种植经验和一腔热忱，但资金的缺口就像一道难以跨越的鸿沟，横亘在他扩大种植规模的道路上。眼瞅着大枣产业难以突破瓶颈，老牛满心焦急却毫无办法。

就在老牛一筹莫展之际，漳泽农商银行的客户经理在走访

商户时，了解到他的情况，并跟随他来到枣园，详细了解大枣种植的情况，认真倾听老牛在种植过程中遇到的难题。在经过细致专业的分析后，客户经理依据老牛的实际需求，为他开辟了“绿色通道”，优化办贷流程，仅仅1天时间，便为老牛发放30万元贷款。

资金到位后，老牛立马投入到枣园的建设中，不仅选用更为优良的枣苗品种，从源头保障大枣的品质，还购置了现代化的灌溉设备，且采用先进的病虫害防治技术，最大程度保证了水分供给和病虫害对枣树的侵害。在老牛的悉心照料以及资金的有力支持下，枣园迎来了令人欣喜的丰收景象。如今，走进枣园，只见一颗颗个头饱满、色泽红润的大枣，犹如璀璨的红宝石，挂

满枝头。“多亏了漳泽农商银行的资金支持，我才能做到现在的规模，店铺的生意也越来越好。”老牛感激地说。

作为深耕本土、服务“三农”的金融机构，漳泽农商银行始终将支持“三农”发展作为自身的核心使命，通过创新金融服务、优化信贷结构、深化银政企合作等，为当地农业、农村、农民提供了全方位、多层次、可持续的金融支持，共同绘就了一幅乡村振兴新画卷。今后，该行将继续围绕“农”字做文章，持续深耕“三农”领域，做好辖内特色产业发，针对辖内特色农产品，定期开展上门对接走访工作，了解需求的同时，帮助客户不误农时、抢抓机遇，通过创新信贷产品，助力乡村振兴，为农村群众脱贫致富贡献农商力量。

中国建设银行长治分行全力推动新机制落地见效

多措并举 打通金融惠企“最后一公里”

本报讯 为切实解决中小微企业融资难题，中国建设银行长治分行加强统筹推进，从市分行到各县域机构，分别成立工作专班，形成市县两级联动格局，全面融入小微企业融资协调工作机制。对于符合业务办理条件的企业，确保应贷尽贷、能贷快贷，压缩“等贷”时长。

创新产品，丰富信贷产品供给。为了以更加优质、便捷、实惠的金融服务满足中小微企业融资

需求，该行聚焦法人、个人、科创重点客群特色需求，推出了30余种信贷产品。围绕科创小微企业，该行优化专属产品“善新贷”，专精特新、高新技术，科技型、创新型小微企业全部纳入该产品支持范围；围绕个体工商户、烟草商户，该行推出“商户云贷”“惠商云贷”产品，同时与便利企业唐久、金虎合作推出“三晋便利云贷”产品；围绕可以进行房产抵押的客户，该行创新“抵押+信用”模式的

“惠企快贷”产品，为企业增信，缓解企业资金周转难题。

落实续贷，提升融资服务水平。该行持续加大续贷支持，优化续贷功能，进一步扩大续贷客户范围，提升无还本续贷比例。

今后，该行将以推动支持中小微企业融资协调机制为契机，加大对小微企业支持力度，用心用情写好普惠金融大文章，打通金融惠企“最后一公里”。

(李丹)

金融小课堂

“刷单提佣”陷阱深 反诈防线要筑牢

案例介绍

范女士在某热门平台下载了一款刷单App，并加入附属微信群。群内成员每天都会分享完成刷单任务后收到佣金的“成功经验”，那些佣金到账截图如诱饵一般，让范女士蠢蠢欲动。于是范女士向该App转入75000元。然而，当她满心欢喜准备提现佣金时，却被提示无法提现。客服称还需要充值8万元，升级会员后，才能大额提现。范女士信以为真，前往银行办理调额转账业务。银行工作人员凭借对各类诈骗手段的深入研究，精准判断出这是一场典型的“刷单提佣”诈骗骗局，立即阻止范女士的转账行为。

案例分析

社交平台广撒网

不法分子在一些热门平台，精心炮制诱人广告、虚构兼职故事，而后大肆私信潜在目标，或推送暗藏诈骗陷阱的链接，以极具诱惑的高薪兼职作为诱饵，巧妙诱导用户下载App，从而使其踏入诈骗的第一个陷阱。

群内虚假繁荣

受害者被拉进群后，“群托”们便开始各司其职地表演。有的频繁发布虚假任务完成记录与佣金到账截图，营造出轻松获利的假象；有的则伪装成热心肠，积极分享所谓的“刷单秘籍”与“成功诀窍”，主动与受害者互动交流，在答疑解惑中不断误导其认知，让受害者在虚假的繁荣景象与看似真诚的帮助下，逐渐深陷刷单骗局而难以自拔，完全被群内的虚假氛围所迷惑。

提现设卡收割

当受害者投入资金后，诈骗分子便露出真实面目。他们编造诸如账户存在风险、任务未达标等五花八门的理由，设置提现障碍。



防骗支招

★ 增强网络警觉 ★

在社交平台浏览时，对非官方认证、过度夸大收益的兼职信息坚决不信。不随意点击陌生人发来的链接，仔细甄别广告真实性，避免因一时好奇而陷入诈骗陷阱，守护自身信息与资金安全。

★ 群聊保持清醒 ★

加入陌生群聊后，面对群内热火朝天的“赚钱”讨论，不盲目跟风。对他人分享的任务及佣金信息，多方核实，不轻易被所谓的“成功经验”左右，独立思考判断，防止陷入虚假繁荣骗局。

★ 提现受阻谨慎 ★

遇到提现困难时，冷静分析原因。不轻易相信客服提出的充值解冻、升级会员等要求，及时咨询正规平台或机构，避免为追回本金不断投入，落入诈骗分子设好的资金收割陷阱。