

长治农商银行西街支行异业合作回馈客户

服务“银发族” 温情暖人心

本报讯 “来,看镜头,一二三”“阿姨,笑一笑”……为弘扬中华民族传统美德,传播尊老、敬老、爱老、助老的良好风气,1月12日,长治农商银行西街支行通过异业联盟合作,开展“情暖夕阳 岁月留声”关爱老人公益拍摄活动,为客户父母免费拍摄肖像艺术照片,传递农商温度,温暖整个冬天。

活动现场,欢声笑语不断。有的老人手持折扇,对着镜头摆出优雅的姿势;有的则与老伴携手,共同记录这份相濡以沫的深情;还有的老人尝试了从未有过的造型,脸上洋溢着孩子般的笑容。每一帧画面都定格了时间,记录了老人们不同以往的风采,更传递出长治农商银行对老年朋友的深切关怀与尊重。

“这还是我第一次穿婚纱呢,没想到咱们长治农商银行为我圆了这个梦,真是太感谢你们了。”刚拍摄完的李阿姨开心地说。

面对“银发浪潮”,多年来,长治农商银行积极履行社会责



情暖夕阳,岁月留声。

任,将适老化融入服务日常,在加强网点软硬件适老化设施改造、满足老年客户群体多元化金融需求的同时,立足实际,以特色化的温情服务打造“尊老、敬老、爱老、助老”的金融服务氛围,塑造出良好的社会形象。此次拍摄活动,不仅为客户和家人带来了欢笑与感动,也搭建了银

客之间的“连心桥”。

今后,长治农商银行将继续秉承“以客户为中心”的服务理念,根据客户需求进一步开展形式多样、内容丰富的客户回馈活动,不断满足客户的金融消费及精神文化需求,致力于为客户创造更加多元化、个性化的金融服务体验。(张娇)

金融滋养 为枣园“丰景”添彩

□ 焦寅峰

太行大枣,色泽深红、肉厚甜润、品质上乘。但由于其产量少、规模小,所以一直没有打开销路。枣园经营者老牛,一直怀揣着将太行大枣发扬光大的梦想,期望凭借自己的力量,为家乡的农业发展添砖加瓦。然而,实现这个梦想并非易事。种植大枣,投入大且周期长,从最初开垦荒地、培育优质枣苗,到后续的灌溉养护、病虫害防治,每一个环节都需要源源不断的资金支持。

虽然老牛有丰富的种植经验和一腔热忱,但资金的缺口就像一道难以跨越的鸿沟,横亘在他扩大种植规模的道路上。眼瞅着大枣产业难以突破瓶颈,老牛满心焦急却毫无办法。

就在老牛一筹莫展之际,漳泽农商银行的客户经理在走访

商户时,了解到他的情况,并跟随他来到枣园,详细了解大枣种植的情况,认真倾听老牛在种植过程中遇到的难题。在经过细致且专业的分析后,客户经理依据老牛的实际需求,为他开辟了“绿色通道”,优化办贷流程,仅仅1天时间,便为老牛发放30万元贷款。

资金到位后,老牛立马投入到枣园的建设中,不仅选用更为优良的枣苗品种,从源头保障大枣的品质,还购置了现代化的灌溉设备,且采用先进的病虫害防治技术,最大程度保证了水分供给和病虫害对枣树的侵害。在老牛的悉心照料以及资金的有力支持下,枣园迎来了令人欣喜的丰收景象。如今,走进枣园,只见一颗颗个头饱满、色泽红润的大枣,犹如璀璨的红宝石,挂

满枝头。“多亏了漳泽农商银行的资金支持,我才能做到现在的规模,店铺的生意也越来越好。”老牛感激地说。

作为深耕本土、服务“三农”的金融机构,漳泽农商银行始终将支持“三农”发展作为自身的核心使命,通过创新金融服务、优化信贷结构、深化银政企合作等,为当地农业、农村、农民提供了全方位、多层次、可持续的金融支持,共同绘就了一幅乡村振兴新画卷。今后,该行将继续围绕“农”字做文章,持续深耕“三农”领域,做好辖内特色产业发展,针对辖内特色农产品,定期开展上门对接走访工作,了解需求的同时,帮助客户不误农时、抢抓机遇,通过创新信贷产品,助力乡村振兴,为农村群众脱贫致富贡献农商力量。

中国建设银行长治分行全力推动新机制落地见效

多措并举 打通金融惠企“最后一公里”

本报讯 为切实解决中小微企业融资难题,中国建设银行长治分行加强统筹推进,从市分行到各县域机构,分别成立工作专班,形成市县两级联动格局,全面融入小微企业融资协调工作机制。对于符合业务办理条件的企业,确保应贷尽贷、能贷快贷,压缩“等贷”时长。

创新产品,丰富信贷产品供给。为了以更加优质、便捷、实惠的金融服务满足中小微企业融资

需求,该行聚焦法人、个人、科创重点客群特色需求,推出了30余种信贷产品。围绕科创小微企业,该行优化专属产品“善新贷”,专精特新、高新技术,科技型、创新型小微企业全部纳入该产品支持范围;围绕个体工商户、烟草商户,该行推出“商户云贷”“惠商云贷”产品,同时与便利企业唐久、金虎合作推出“三晋便利云贷”产品;围绕可以进行房产抵押的客户,该行创新“抵押+信用”模式的

“惠企快贷”产品,为企业增信,缓解企业资金周转难题。

落实续贷,提升融资服务水平。该行持续加大续贷支持,优化续贷功能,进一步扩大续贷客户范围,提升无还本续贷比例。

今后,该行将以推动支持中小微企业融资协调机制为契机,加大对小微企业支持力度,用心用情写好普惠金融大文章,打通金融惠企“最后一公里”。

(李丹)

金融小课堂

“刷单提佣”陷阱深 反诈防线要筑牢

案例介绍

范女士在某热门平台下载了一款刷单App,并加入附属微信群。群内成员每天都会分享完成刷单任务后收到佣金的“成功经验”,那些佣金到账截图如诱饵一般,让范女士蠢蠢欲动。于是范女士向该App转入75000元。然而,当她满心欢喜准备提取佣金时,却被提示无法提现。客服称还需要充值8万元,升级会员后,才能大额提现。范女士信以为真,前往银行办理调额转账业务。银行工作人员凭借对各类诈骗手段的深入研究,精准判断出这是一场典型的“刷单提佣”诈骗骗局,立即阻止范女士的转账行为。

案例分析

社交平台广撒网

不法分子在一些热门平台,精心炮制诱人广告、虚构兼职故事,而后大肆私信潜在目标,或推送暗藏诈骗陷阱的链接,以极具诱惑的高薪兼职作为诱饵,巧妙诱导用户下载App,从而使其踏入诈骗的第一个陷阱。

群内虚假繁荣

受害者被拉进群后,“群托”们便开始各司其职地表演。有的频繁发布虚假任务完成记录与佣金到账截图,营造出轻松获利的假象;有的则伪装成热心肠,积极分享所谓的“刷单秘籍”与“成功诀窍”,主动与受害者互动交流,在答疑解惑中不断误导其认知,让受害者在虚假的繁荣景象与看似真诚的帮助下,逐渐深陷刷单骗局而难以自拔,完全被群内的虚假氛围所迷惑。

提现设卡收割

当受害者投入资金后,诈骗分子便露出真实面目。他们编造诸如账户存在风险、任务未达标等五花八门的理由,设置提现障碍。



防骗支招

★ 增强网络警觉 ★

在社交平台浏览时,对非官方认证、过度夸大收益的兼职信息坚决不信。不随意点击陌生人发来的链接,仔细甄别广告真实性,避免因一时好奇而陷入诈骗陷阱,守护自身信息与资金安全。

★ 群聊保持清醒 ★

加入陌生群聊后,面对群内热火朝天的“赚钱”讨论,不盲目跟风。对他人分享的任务及佣金信息,多方核实,不轻易被所谓的“成功经验”左右,独立思考判断,防止陷入虚假繁荣骗局。

★ 提现受阻谨慎 ★

遇到提现困难时,冷静分析原因。不轻易相信客服提出的充值解冻、升级会员等要求,及时咨询正规平台或机构,避免为追回本金不断投入,落入诈骗分子设好的资金收割陷阱。

交通银行长治分行提供