



# 全周期服务解锁小微融资“新公式”

——襄垣农商行构建全链条服务生态护航小微企业发展

□本报记者 马翀 通讯员 张伟

当晨曦透出一缕缕微光，襄垣农商行的客户经理已穿梭在工业园区的车间厂房，用脚步丈量企业需求；当暮色浸染街巷，信贷团队又回到办公室，为商户的经营账本细细勾勒融资路径。每一次走访调研，都是对小微企业脉搏的精准感知；每一份定制方案，都是对实体经济需求的有力回应。作为扎根县域本土的金融主力军，襄垣农商行始终坚守“支农支小”市场定位，与相关部门紧密联动，创新构建“需求画像—方案定制—资金滴灌”的全链条服务体系，以快速、高效、全面的金融服务，推动低成本信贷资金精准直达小微企业。

截至目前，该行已累计走访小微企业及商户1386户，为161户中小微企业提供信贷支持，授信总额达23.02亿元，用信金额22.35亿元。数据印证了坚守的力量，襄垣农商行用实际行动践行责任担当，执金融画笔，勾勒出小微企业拔节生长的鲜活图谱，为创业梦想注入生长动能。

## 主动对接 打通发展脉络

深夜11点，襄垣县某物流公司依旧灯火通明，最后一批货物刚完成分拣入库。物流园内，货运车整齐停放，车身上“德邦”“安能”的标识在月光下泛着微光，负责人白振国清点完15辆货运车，看着智能货运平台大屏上的日结账单，疲惫的脸上露出欣慰的笑容。

“货运车就是我的衣食父母，也是我

的‘哥儿们’，离不开，分不得。”白振国打趣道。10年前，白振国还是一名运输煤炭的大货车司机，受煤炭价格、运费波动影响，收入一直起起伏伏。借着互联网发展热潮，他果断决定投身物流行业。拿到韵达快递代理权，买来一辆二手三轮车，在一家超市后院开设了收发点，白振国开启了自己的快递创业之路。

10年间，他踏实苦干，凭着一股不服输的劲头，一步步扩大自己的业务，从韵达代理到顺鑫捷达代理，再到安能物流、德邦物流代理，白振国的生意越做越大，运输车也从小三轮变成了重型厢货车、轻型高栏车和新能源货运车，并为三家国企物流运输提供服务，成为襄垣县域民营快递行业不可或缺的重要一环。

“这回多亏农商行扶了一把，不然这步子还真迈不出去！”提及过往困境，白振国由衷感慨。今年以来，经济下行压力加大，叠加智能货运平台升级改造及企业回款周期延长等因素，白振国的物流公司现金流格外紧张。“停运一天损失8000元，违约一次就可能丢掉整条运输线。”那段时间，白振国想起停运的损失，辗转难眠。

在4月份县政府举办的银企普惠金融专场对接会上，国家金融监督管理总局襄垣监管支局得知白振国这一情况后，与襄垣农商行迅速达成共识，决定对其实施“一企一策”重点帮扶，一场金融助力小微企业突围的行动悄然展开。

## 精准施策 破解融资难题

“白总有稳定的合作伙伴，轻资产较

多，还款意愿较强，我们结合物流企业行业特点属性，针对性匹配信贷产品，最大化满足其用款需求。”客户经理元江涛介绍。

依托小微企业融资协调机制，襄垣农商行积极创新服务模式，优化办贷体验，丰富产品类型，提高信贷产品适配性，第一时间组织客户经理上门走访，深入了解企业需求。该行调取该物流企业近12个月货运平台数据，包括日均运单量、国企回款率、车辆出勤率等，灵活运用IPC调查技术替代传统财务报表，将“行驶轨迹”转化为“信用足迹”，将近半年日均行驶里程、导航定位异常率、新能源车充电频次等动态数据纳入评估，最终核定35万元信用贷款额度。通过灵活的还款方式和“绿色通道”特批，仅用48小时，这笔贷款就打到了白振国账户上，及时化解了企业的资金危机。

为进一步服务该物流企业，襄垣农商行开启深度合作模式，根据企业运单数据、回款流水、对公账户变化等情况，动态提升授信额度，全力保障企业经营稳定。

同时，该行建立银企合作备忘录，保持常态化对接与信息互通，通过“数据信用重构+政银企协同+场景化产品”组合拳，积极探索县域小微物流企业“抗周期、防断链”融资协调样本，打造“授信+运输+风控”闭环管理体系，有效降低系统性风险。

## 长效护航 树立银企典范

“从救急到构建‘抗周期’能力，我们在满足该企业35万元用款需求后，还为客户提供对公账户、企业授信增额、员工授信卡、社保卡等一揽子金融服务。”该行公司小微部经理李勇介绍。



为企业员工讲解金融知识

为更好服务该物流企业，襄垣农商行开启深度合作模式，根据企业运单数据、回款流水、对公账户变化等情况，动态提升授信额度，全力保障企业经营稳定。同时，该行建立银企合作备忘录，保持常态化对接与信息互通，通过“数据信用重构+政银企协同+场景化产品”组合拳，积极探索县域小微物流企业“抗周期、防断链”融资协调样本，打造“授信+运输+风控”闭环管理体系，有效降低系统性风险。

下一步，襄垣农商行将持续深化小微融资协调工作机制，常态化开展企业走访调研，主动下沉服务，精准对接需求，及时掌握中小微企业融资诉求，以源源不断的金融“活水”浇灌实体经济，为辖区小微企业注入强劲动能，为地方经济高质量发展贡献金融力量。

## 金融资讯 JIN RONG ZI XUN

### 人民银行长治市分行

### 搭建政银企对接平台赋能企业发展

本报讯（记者李冰）6月16日，人民银行长治市分行行长高高新区管委会、市科技局，共同举办“融创汇”科技金融对接活动暨长治市科创企业全生命周期金融产品推介会。我市16家金融机构代表、70余家高新技术企业代表齐聚一堂，共同探索科技金融发展新路径。

活动中，政银企各方深入交流，共同探讨科技金融发展的机遇与难点，并就下一阶段如何精准对接科创企业融资需求提出创新性意见与务实举措。在科技金融产品推介环节，金融机构代表分别介绍了针对科技型企业的特色金融产品和优质配套服务，从贷款额度、利率优惠、审批流程等方面为企业提供多样化选择。部分金融机构与科技企业现场签约，达成合作意向，总授信金额2.55亿元，为企业的发展注入了金融“活水”。

未来，人民银行长治市分行将持续加强与科技部门、高新区管委会协同联动，推进此类活动常态化开展，不断优化金融服务，助力更多科技企业茁壮成长，为我市经济社会高质量发展提供强有力的金融支撑。



近日，中国银行长治市分行联合太原新东方留学咨询机构开展新高考志愿填报指导暨中外合作办学分享会，导师围绕高考志愿填报及留学申请、语言学习等相关知识展开讲解，现场答疑解惑，进一步帮助考生家庭了解高考政策，掌握志愿填报技巧。

本报通讯员 朱鲁燕 摄

### 建设银行长治分行

### 弘扬清廉文化促进合规经营

本报讯（通讯员史惠芳）为弘扬中国特色金融文化，深入推进清廉金融文化建设，强化全体员工合规意识，日前，建设银行长治分行举办“清廉合规·笔墨光影映初心”书画摄影大赛，展现全行学习践行清廉合规文化的良好风貌。

比赛面向全行员工征集作品，要求内容积极向上，紧扣“清廉合规”主题。员工可书写清廉名言警句、合规制度条文，抒发个人感悟，也可通过画作展现清风正气、“出淤泥而不染”的意境；摄影作品方面，鼓励员工用镜头捕捉日常工作与生活中的清廉瞬间、合规场景，展现员工践行清廉合规的良好精神风貌。该行将邀请专业人员，对征集作品分类进行评选，获奖作品通过内部网站、微信公众号等平台宣传推广，进一步扩大活动影响，同时在线下举办展览供员工参观学习，营造浓厚的清廉合规文化氛围。

### 工商银行长治上党支行

### 优化厅堂服务提升客户体验

本报讯（通讯员任婷）连日来，工商银行长治上党支行秉持“以客户为中心”的服务宗旨，不断完善网点硬件设施，优化柜面金融服务，满足各类客群差异化金融需求，全力提升网点厅堂服务质效。

该支行从厅堂服务入手，合理设置功能分区，科学布置服务设施及自助设备，着重加强环境卫生管理，为客户营造舒适、清洁、优美的厅堂环境；按大厅业务区域引导客户进行分流，提升智能设备利用率，及时告知客户业务办理详细流程，为客户提供便捷、高效的金融服务。结合网点辖区实际情况，对周边企业和商圈进行网格化上门营销服务，积极宣传各项惠民政策和特色金融产品，充分挖掘客户金融需求。今后，该支行将持续优化金融服务，以客户需求为导向，切实提升金融服务的可得性、便捷性和满意度。

一户一策 激活小微企业的发展动能

羽中

## 武乡农商行持续推动特色产业发展

### 古法纯粮醋 酿出“致富路”

□本报记者 马翀 通讯员 李静

清晨6时，薄雾还未散尽，武乡县洪水镇洪水村的春香农产品加工合作社醋坊内，浓郁醇厚的醋香已弥漫开来。负责人李志方像往常一样，俯身仔细查看陶缸里醋醅的发酵情况，这种坚持了8年的习惯，默默见证着醋坊从一个小作坊到现代化工坊的华丽蜕变。

洪水村的传统酿醋技艺历史悠久，然而，由于酿醋成本高、生产周期长，这项珍贵的技艺一度濒临失传。“不能让老手艺断在咱这代人手里”。2024年10月，李志方满怀热忱决心重拾祖辈流传下来的手艺。但建设熏炉、购置设备、租赁场地等都需要大量资金，这成了摆在他面前的第一道难题。

武乡农商行洪水支行客户经理在日常走访中得知李志方的计划，随即展开深入调研，



深入醋坊了解经营状况

在详细了解情况后，迅速帮助其收集资料、申请贷款，仅用三天时间就完成了贷款审批，46万元“创业担保贷”顺利发放至李志方账户。

拿到贷款后，李志方将资金进行精准规划和高效利用。15万元用于改造传统熏炉，经过反复试验，成功将本地红高粱熏出醇厚焦香；10万元用于购置首批陶缸，他严格遵循“蒸、酵、熏、淋、陈”五步法，酿出了首缸纯粮熏醋；剩余资金则用于流转土地种植高粱、建设晾晒场地以及购置检测设备。“第一次拉着罐装醋去赶集，老乡品尝后说‘就是小时候的味道’，那一刻，我知道这钱花在了刀刃上。”回忆起当时的情景，李志方脸上满是欣慰与自豪。

如今，仓库里标准化罐装的食醋整齐码放，正等待发往全国各地。车间内，酸度检测仪实时监测，以科学的数据确保每一瓶醋的醇厚口感与安全品质。谈及未来，李志方满怀憧憬：“好醋靠时间酿，好事业靠金融帮。有武乡农商行做后盾，醋坊一定会越来越好！”武乡农商行也将醋坊的长期发展需求纳入评估体系，确保金融支持能够覆盖产业链发展全周期，为企业稳健发展保驾护航。

晨昏交替、岁月更迭，陶缸里的醋醅在时光的沉淀中愈发醇香。这坛由金融“催化”的香醋，成为武乡农商行精准服务激活产业造血能力的鲜活样本。在金融“活水”的浸润下，特色产业成为带动农民增收的“致富密码”，书写着乡村振兴的崭新篇章。

## 金融故事 JIN RONG GU SHI

三禾村镇银行 SR BANK

### 经济漫笔 JING JI MAN BI

## 信立三禾 致富三农

长治市屯留区三禾村镇银行有限责任公司（简称：屯留三禾村镇银行）成立于2015年7月14日，是山西省第55家、长治市第3家经国家金融监督管理总局备案，由长治潞州农商行发起并成立的一家服务屯留本土的金融机构。截至目前，全行资产总额19.80亿元，各项存款18.02亿元，各项贷款12.12亿元，内设6个职能部门，下设5个营业网点，现有职工120人。

成立以来，该行坚持“服务‘三农’、助力小微”的市场定位，秉持“支农扶小、小银行干实事”的发展思路，紧紧围绕服务屯留当地居民、中小微企业和个体工商户，积极支持屯留地方经济发展，先后获得国家级“全国无偿献血先进单位”、“双强六好”省级示范党组织、“全省五四红旗团支部”、“山西省巾帼文明岗”；市级“2021年度金融机构支持地方经济发展优秀单位”、“优秀青年文明号单位”、“优秀青年之家”；区级“支持地方经济发展模范单位”“先进党组织”等70余项荣誉，在推进当地经济建设方面作出了积极贡献。

做老百姓自己的银行

## 要消费 选浦闪贷

线上办理、自动审批、按日计息、随借随还

期限最长7年、额度最高100万元

### 温馨提示：

1. 浦发银行提醒您，提高金融安全防范意识，警惕网络电信诈骗！
2. 浦闪贷无中介代理，任何以帮助您办理浦闪贷为由，向您索要费用的行为均属于欺骗行为。请勿在他人唆使下进行贷款申请、提款、转账等一系列金融交易，如有疑问可详询我行各营业网点。
3. 浦闪贷年利率（单利）是在全国银行同业拆借中心公布的一年期贷款市场报价利率（LPR）基础上，按照客户资质由风险定价模型计算获取的。
4. 贷款有风险，借款需谨慎，请根据个人能力合理贷款，理性消费，避免逾期。
5. 贷款额度、放款时间以实际审批为准。
6. 单个客户具体可以选择的还款期数，以浦发银行手机银行APP页面显示为准。
7. 浦闪贷支用当天无法办理提前还款。
8. 审批金额超过30万元需经过我行营销人员下面核。
9. 额度有效期不超过1年。

客户服务热线

spdb.com.cn

95528



地址：山西省长治市解放西街16号

浦发银行长治分行咨询服务热线：0355-3566016

扫码测额 扫码申请浦闪贷