



践行普惠金融 服务地方发展

# 金融甘霖润沃野 美丽乡村入画来

## ——壶关农商银行持续提升普惠金融力度助力乡村全面振兴

□ 本报记者 马翀 通讯员 王喆

巍巍太行之麓，一幅幅生机盎然的现代田园画卷正徐徐铺展：七彩斑斓的南平头坞村民宿错落有致，旱地西红柿的万亩红霞映亮店上镇山梁，豆角藤蔓缠绕出信贷资金精准投放的轨迹，无人机如雁阵掠过绿意蓬勃的田野……在这片希望的田野上，壶关农商银行坚守“扎根本土、服务‘三农’”初心，以金融“活水”为墨，以广袤乡土为画卷，精心勾勒出产业兴旺、生态宜居、百姓富足的时代新图景，为乡村振兴注入持久动能。

### 信贷“活水”流 产业振兴润乡土

从“面朝黄土”到“面朝产业”，一场深刻的农业变革在壶关大地悄然发生。店上镇曾是石山区，因贫瘠困住代代农人。如今，一排排春秋大棚在阳光下熠熠生辉，红宝石般的旱地西红柿缀满枝头。“皮薄肉厚，沙糯绵甜！”种植户郭师傅高兴地说。十年前，他怀揣农商行5万元旱地西红柿贷款起步，如今已发展至80亩规模，年收入翻了几番，成为了村上的致富带头人。在壶关农商银行整村授信的精准浇灌下，店上镇下辖行政村全部纳入金融支持网络，5万余亩旱地西红柿年产量达37万吨，产业链条实现从种苗培育到精深加工、品牌文化建设的全环节覆盖，“西红柿小镇”产业集群品牌效应持续提升。

田埂边，村民李卫红轻点手机，贷款迅速到账。“以前贷款要跑好几趟，现在点一点手机钱就到账了，比摘豆角还快！”壶关农商银行量身定制周期匹配、手续简便的信贷产品，创新“银行+合作社+企业”模式，既为农户提供随用随贷的便捷服务，又为信誉良好的收购商开辟信贷绿色通道，确保农户“卖得快、收得足”。农忙

时节，该行积极组织工作人员开展下乡服务，现场办理开卡、转账、贷款调查等业务，将柜台搬到田间地头，构建起广泛覆盖、精准触达的农村金融服务网络，实现金融服务与乡村生产生活场景的深度融合。

### 老屋焕新颜 庭院经济促共富

“绿树村边合，青山郭外斜。”走进石坡乡南平头坞村，七彩民房与艺术壁画相映成趣，宛若一幅绚丽的图画点缀山间。村民李杰站在“兰枫假日民宿”露台上，远眺峡谷落日余晖，不禁感慨：“以前不敢想，现在旺季时能月入20多万元，多亏了壶关农商银行的贷款支持。”

从简易农家院到精品民宿的蝶变，背后是壶关农商银行紧扣“庭院经济”政策的金融巧思。针对农户民宿改造、装修升级等资金缺口，该行推出定制信贷产品“民宿贷”，开辟绿色通道，实行优惠利率，并优先受理、优先审批、优先放款，提高金融服务效率，全力支持县域民宿旅游产业发展。大峡谷镇老张闲置的老宅获10万元贷款后变身特色民宿。“云上庭院”的张大姐则凭借200万元贷款，赶在旅游黄金期前完成扩建，旺季营业额突破百万元。

如今，一家家精品民宿如繁星点点太行山大峡谷，不仅让“沉睡”的老屋焕发新生，更带动周边相关产业发展，促进当地村民增收，让美丽风景真正变成“美丽经济”。

### 科技“加速度” 智慧农业谱新篇

“田家少闲月，五月人倍忙。”夏日的太行山麓，退役军人靳飞雄的无人机群正掠过田野喷洒药剂。从阅兵雄鹰到“田间卫士”，他的转身同样离不开壶关农商



工作人员深入田间地头了解金融服务需求。王喆 摄

行千万金融“活水”的托举。创业初期，90万元“退役军人创业贷”助他购得首批设备；当“太行农服”平台拓展全链条服务时，700万元优惠利率贷款又为企业注入动能。如今，“飞雄农业”业务范围覆盖周边三省区域，构建起跨区域现代农业服务网络，成为智慧农业“领头雁”。壶关农商银行以“金融+科技”双轮驱动，不仅提供资金，还整合专家资源、打通支付渠道，让新生产力在田野生根。

金融的力量，不仅在于为农业发展提供资金支持，更在于以创新服务推动传统农业向“智”造业转型升级。

在壶关县禾丰源绿色食品开发股份有限公司，大屏幕可以精准显示各个大棚的温度湿度变化，智能水肥灌溉一体机将按比例调配好的水肥精准灌溉至每一座大棚。然而，农业企业的转型之路从来不是坦途。在该企业转型关键

金融“活水”长流处，美丽乡村焕新颜。

作为壶关县“乡村振兴主办行”，近年来，壶关农商银行聚焦主责主业，全方位融入乡村振兴大局，积极与各乡镇党委开展党建联建活动，深入调研乡村产业、创新信贷产品、优化金融服务模式，累计投放涉农贷款54亿元，让金融“活水”真正“流得准、用得好、更长久”。今后，该行将用“接地气”的产品、“心贴心”的服务，把每一分信贷资金都化作滋养乡村的养分，为实现农业强、农村美、农民富贡献金融力量。

## 襄垣农商银行

# 信贷“及时雨” 浇灌创业梦

□ 本报记者 马翀 通讯员 郎逸群

金融“活水”如何精准滴灌市场末梢？在襄垣农商银行营业部的晨夕会上，这个命题被反复琢磨修改。

“让每一分资金都成为客户发展的助推器，用专业服务打通金融惠民最后一公里”，这样的理念早已融入襄垣农商银行日常运营管理当中。今年以来，该行以拓客增效为核心，主动深入市场一线，用精准服务破解商户融资难题，在支持地方经济发展的答卷上写下生动注脚。

“刘姐，收款码用的怎么样？操作便捷吗？有什么问题就及时电话联系我们。如果有店面升级、经营周转等资金需求，也可以找我们，利率低，办理快……”近日，襄垣农商银行组织客户经理积极开展上门送货活动，客户经理小李对服装店经营商户刘华进行了回访。

在沟通中，刘华坦言，近期由于商场新址即将开业，她早有扩店经营的计划，但考



客户经理认真调研店面经营情况。郎逸群 摄

虑前期房租等资金压力，一直没敢与新店签订合作协议。小李随即详细记录了投资预算，并现场向其介绍了适合的授信产品及相关政策。

为确保及时高效解决客户资金难题，小李和同事于次日进行了上门调查。他们实地查看店面经营情况，深入了解新店装修、租金、进货等预算金额，进一步核实施刘华的资产情况。同时，详细讲解授信利率、还款方式以及需要提供的各类证件资料，真正让资金跑出“加速度”。

“从提交申请到50万元授信额度审批通过，仅仅用了48小时。咱农商行办事效率就是高，太感谢你们了。”刘华对壶关农商银行的高效服务连连称赞。

授信额度审批当天，小李和同事一早就来到商场，手把手指导刘华完成了第一笔借款的支用，并就如何还款进行了提示讲解。“刘姐，每月21日是还款日，一定要确保卡上有足够的还款金额，以免造成逾期影响个人征信，有问题随时联系我们……”

今年以来，襄垣农商银行紧紧围绕实体贷款投放目标，以市场需求为导向，持续深入开展融资需求大摸排，主动走访各类经营主体，为客户量身定制金融方案，不断加大信贷支持力度。截至目前，已累计为4500余户实体客户新增发放贷款6.51亿元，用高效、贴心的服务，架起金融惠民的桥梁，为实体经济发展注入源源不断的金融“活水”。

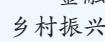
当金融服务带着温度融入市井烟火，便能催生无限生机。未来，襄垣农商银行将继续以客户需求为导向，让优质金融服务浸润更多经营主体，全民助力县域经济高质量发展。

### 金融故事

JIN RONG GU SHI

## 经济漫笔

JING JI MAN BI



经济漫笔

JING JI MAN BI

JING JI MAN BI