

注入金融活水 服务实体经济

长子融汇村镇银行聚焦“三农”需求助力特色产业发展——

丰收季里“薯光”好

□文/本报记者 王晶晶
图/本报记者 李冰

深秋时节，丹朱大地处处洋溢着丰收的喜悦。

在鲍店镇西王坡东村的田间地头，饱满鲜亮的红薯陆续破土而出，村民们穿梭其间忙着分拣装箱，堆积如山的“红疙瘩”与一张张笑脸构成了一幅生动的丰收图景，泥土的芬芳与红薯的清香在田野间交织弥漫。

10月22日，长子融汇村镇银行在鲍店镇西王坡东村开展高品质农产品暨红薯推介活动，在提供相关农业资金支持的同时，该行还以一条条扎实举措助力“长子红薯”品牌叫得更响、传得更远。

西王坡东村地处河岸邻接地带，种植户们精准选址在岭头最高处，这里通风条件优越，且红薯种植时间较晚，生长期的充分延展让红薯能有效吸收水分，从而造就了优良品质。

该村党支部书记宋志宏介绍，得天独厚的地理环境赋予长子红薯甜软细绵、多汁无筋的独特口感，无论是品质、品相还是口感，在市场都享有盛誉。2019年，“长子红薯”成功入选“全国名特优新农产品”名录，成为当地特色农业的一张亮眼名片。

红薯产业的高速发展，离不开金融“活水”的滋润。针对红薯产业前期投入大、资金回笼周期长的行业痛点，长子融汇村镇银行主动作为，化身助农“及时雨”精准滴灌农业发展。

该行组建专业团队深入田间地头，

开展“一户一策”专项调研，全面摸排种植户从种苗采购到市场销售的全链条融资需求。通过创新推广适配特色农业产业的信贷产品，优化审批流程、提升放款效率，确保信贷资金在育苗、种植、管护、采收、加工等关键农时节点前精准直达，为产业发展注入金融动能。

“村镇银行的贷款真是解了燃眉之急。春天引种苗、施有机肥，夏天保灌溉、防病虫，每个环节都帮了大忙！”种植户乔玉书望着眼前丰收景象，难掩心中喜悦：“守着‘长子红薯’好品牌，现在有了银行的助力，销路稳当风险小，日子越过越红火！”

金融“活水”的持续注入，让当地红薯产业焕发蓬勃生机。如今，西王坡东村农户的种植积极性大幅提升，红薯种植面积显著增加，全村几乎家家户户参与红薯种植，种植面积占全村农作物种植面积的三分之一，红薯产业已成为带动村民增收致富的核心产业之一。

乡村振兴，产业先行。近年来，西王坡东村立足自身资源优势，瞄准绿色健康食品市场需求，进一步延伸产业链，创办兴农农业开发有限公司石磨面粉加工厂，年生产长子石磨小麦粉630吨左右，年净利润50万元左右，带动村民10余人就业，年增加收入2万余元。

截至目前，该行已完成西王坡东村整村授信工作，精准支持农户39户，授信金额达139.5万元，有效满足了村民在生产经营、消费升级等方面的多元化资金需求。

近年来，长子融汇村镇银行联合鲍店镇多次举办“融汇银行情系乡亲”河岸



工作人员帮助农户分拣装箱

红薯推广会，对“长子红薯”产品进行推广、代销代售、客户预订等，有效缓解了大量农户的销售难题。同时，该行充分整合自身渠道资源，依托5家支行、9家乡镇服务站的网络优势，全方位、多维度为红薯销售搭建桥梁，让优质农产品走出乡村、走向更广阔的市场。

作为扎根乡镇的本土金融机构，14年间，长子融汇村镇银行始终坚守填补农村金融空白、助推“三农”发展的初心使命，深耕本土农业市场，持续回应农民关切，解决实际问题。

“兴一方产业，富一方百姓，是我们

长子融汇人的坚守。”该行董事长张宏伟表示，针对长子县农户，在征信合格的前提下，仅凭一张身份证件即可申请3万元贷款，有效破解了农民“急用钱”和“担保难”的困境。

助农不是一阵风，而是一项长期工程。未来，该行也将持续推动政策落地、资源下沉、服务上门，秉持“农民需要什么，我们就服务什么”的理念，通过农产品展销、金融产品创新等多种形式，不断帮助农民拓宽销售渠道，提升产品附加值、增强市场竞争力，为乡村产业振兴注入源源不断的金融力量。

经济漫笔

JING JI MAN BI

提升服务效能 助力“三农”发展

羽中

乡村振兴的根基在产业，血脉在金融。破解“三农”领域融资难、融资贵、服务弱的痛点，关键在于金融机构以精准举措激活服务效能，将金融力量转化为乡村发展的内生动力。

锁定产业需求创新产品，实现精准滴灌。“三农”发展的多样性决定了金融服务不能“一刀切”。针对不同地区的特色农业产业，金融机构需打造适配产业生长周期、经营模式的专项金融产品。对于水产养殖、林果种植等周期性产业，推出灵活还款的信贷产品，匹配生产经营资金需求；突破传统抵押担保限制，将农村特色资产纳入质押范围，让农村“沉睡资源”转化为可抵押、可流转的发展资本，切实解决“三农”主体担保难题。

“三农”服务的效能体现在“最后一公里”的通达度。金融机构应主动下沉服务重心，推行“驻点服务+网格化管理”模式，工作人员深入村镇、田间地头，摸清农户和新型农业经营主体的实际需求。通过广泛开展“整村授信”“批量授信”等服务，简化贷款申请流程，让农户足不出户就能获得信贷支持；同时延伸服务边界，整合金融与民生服务资源，在基层服务网点融入办税、社保缴费、农业技术咨询等功能，构建“金融+民生+产业”的综合服务生态圈，让“三农”主体享受更便捷的“一站式”服务。

数字化转型是金融机构提升“三农”服务效能的关键抓手。一方面，搭建线上服务平台，优化贷款申请、审批、放款全流程，实现小额涉农贷款“线上申请、智能审批、随借随还”，缩短服务时效，让资金快速直达“三农”主体；另一方面，运用大数据、物联网、人工智能等技术强化风控能力，通过分析农业生产数据、经营流水、信用记录等信息精准构建“信用画像”，依托物联网设备实时监控养殖、种植等资产状况，有效降低涉农贷款风险，让金融机构敢贷、愿贷、能贷，提高风险保障水平。

乡村振兴是系统性工程，需打破部门壁垒，形成多方协同的服务合力。金融机构应将乡村振兴相关指标纳入内部绩效考核体系，引导金融资源向“三农”领域倾斜；联动农业技术部门组建专业指导团队，为“三农”主体提供“信贷支持+技术指导+市场对接”的全链条服务，助力产业提质增效；联合政府部门、担保机构，通过政策贴息、风险补偿等方式降低“三农”主体融资成本，减轻经营负担，实现金融服务与乡村产业发展的同频共振、长效共赢。

金融活则产业活，乡村兴则国家兴。金融机构唯有坚守“金融为民”初心，贴近基层民生，满足“三农”主体真实需求，方能让金融“活水”真正浸润乡村沃土，为全面推进乡村振兴、实现农业农村现代化注入持久动能。



当前正值秋收关键时期，平顺农商银行积极响应市委、市政府“抢收抢种保丰收”专项行动部署，第一时间组建志愿服务队，深入田间地头开展助农抢收工作，以实际行动解决群众急难愁盼。本报通讯员 白茜 摄

长子农商银行
“整村授信”送上门 农房改造不等“贷”

□本报通讯员 冯璠 王珊

深秋的晨光，轻轻漫过长子县大堡头镇的村头，长子农商银行大堡头支行的工作人员，已拎着手提袋出了门——袋子里装着“整村授信”宣传册、便民服务卡和笔记本。

“这阵子正是村民翻新老房、囤砖备料的关键时候，建材价格说涨就涨，咱得抢在前面，把贷款服务送到家门口。”走在乡间小道，工作人员不时停下来，跟路过的村民打招呼，笔记本上早已圈好了当天要走访的农户，密密麻麻记着前期摸排村民的需求：“南小河村李大哥，老院墙要修，需囤砖”“李村张婶，想翻盖西厢房，缺建材款”……

刚到南小河村口，远远就看见村民李大哥蹲在自家屋舍前的老槐树下，手里夹着烟，眉头拧成了疙瘩，脚边还放着一张被揉得皱巴巴的砖厂报价单。

“李哥，这大清早的，咋愁成这样？”工作人员快步上前，李哥叹了口气，指着报价单说：“你看，开春就盘算着把去年雨季塌了的院墙修起来，前阵子跟砖厂订了3万元的砖，说好这周末付尾款，可这月跑运输的工资还没结，砖厂又催得紧，说再凑不齐钱，就把砖给别人了，这可咋整？”

“李哥，你别慌。”小李说，“咱农商银行的‘整村授信’，就是专门帮大家解决这类问题的，不用你跑银行，在家门口就能办。”说着，他当即联系同事上门，工作人员很快带着资料赶来，蹲在家门口就忙了起来：仔细核对李大哥的身份证、宅基地使用证，耐心询问房屋翻新的细节，又在系统里逐一录入信息——家中4口人，常

年在村务农兼跑运输，信用记录良好，房屋翻新需求真实且紧迫。

指尖快速操作，屏幕的光映着工作人员专注的神情。不到30分钟，系统就初步核定了额度；再与支行后台同步信息、完成风控审核，前后不过1小时，李大哥的手机“叮”地响了一声——是“整村授信”成功的短信，3万元信用贷款稳到账，利率还比普通贷款低。

“这……这钱现在就能用？”李大哥盯着短信，反复确认了好几遍。工作人员笑着接过他的手机，手把手教他操作手机银行：“你看，点这里选择转账，输入砖厂的账户信息和金额，确认就行。”指尖轻轻一点，不到一分钟，李哥的手机就收到了砖厂老板发来的“收款成功”提示，还附了一句“砖给你留着，明天就能拉。”

“真是谢谢你们，这钱来得太及时了，这下不光院墙能修，我心里这块石头也落地了。”

返程的路上，工作人员在笔记本上添了一行：“南小河村，已解决1户围砖、修房资金需求”，字迹清晰，透着满满的成就感。

这踏秋而行的脚步，沾满了泥土，也踩进了村民的心坎儿里。3万、5万、10万……一笔笔小额贷款的背后，是农商银行支持“三农”、助力乡村振兴的故事。农户的需求在哪里，农商银行的金融服务就延伸到哪里。这是“百姓银行”扎根乡土的初心，更是刻在行动里的承诺与坚守。

金融故事

金融资讯

JIN RONG ZI XUN

工商银行长治屯留支行
多措并举提升厅堂服务质效

本报讯（记者马翀 通讯员魏韶琼）为深入贯彻落实“以客户为中心”的服务理念，持续提升金融服务质效，近日，工商银行长治屯留支行从细节入手，通过优化环境、提升服务、强化科技赋能等措施，切实提升客户体验度和满意度。

该支行在营业网点配备爱心药箱、充电设备等便民设施，提供免费饮水，搭配舒适座椅，以细节传递金融温度，进一步提升客户体验；通过自助柜员机、手机预约取号等方式，将大量现金业务前置处理，利用远程柜台高效处理疑难业务，减少客户等待时间，减轻柜面压力，提升服务效率；对于必须柜面办理的业务，推行弹性窗口制，高峰期增加窗口，并为老年人、孕妇等特殊群体开设绿色通道，实现从“被动等待”到“主动服务”的转变。针对老年客户，由工作人员全程指导其操作智能设备，以“科技+人工”模式助力老年人跨越“数字鸿沟”。同时，注重一线员工素质培养，常态化开展业务培训，保障业务办理效率与准确率，开设服务礼仪、沟通技巧课程，全面提升员工队伍的综合服务能力。该支行将持续聚焦客户需求，把服务做细做实，打造专业、贴心的金融服务港湾。

中国银行长治屯留支行
创新金融产品加大助农力度

本报讯（记者马翀 通讯员张鹏飞）中国银行长治屯留支行自今年1月12日成立以来，积极响应国家惠农政策，针对地方特色产业打造专属金融产品，以“玉米收购贷”为切入点，为当地20余户农业从业者发放2100余万元普惠贷款，为区域农业发展注入强劲动能。

该支行高度重视当地农业产业发展，努力克服人员少、专业队伍薄弱的不利条件，主动“下村镇、进农户”开展实地调研，精准对接粮食收购、玉米种植等领域农户的融资需求，持续加大支持力度。“玉米收购贷”不仅解决了我们收购季的资金周转难题，更让我们感受到国有大行的高效与温度。”当地玉米收购商表示，此前因资金不足面临收购规模受限的问题，支行工作人员主动上门讲解政策、办理业务，短短几天便完成贷款审批发放，有效解决其经营痛点。该支行相关负责人表示，将持续深化“走出去”服务模式，进一步加大对惠农助农产品的宣传推广力度，让更多从事农业生产、加工、销售的经营主体享受到便捷、优质的金融服务，为当地农业产业高质量发展贡献贡献力量。

建设银行长治分行
加强专业培训推进业务拓展

本报讯（通讯员史惠芳）近期证券市场交易持续活跃，基金业务迎来发展新机遇。日前，建设银行长治分行启动每周基金小讲堂活动，邀请专业基金经理围绕市场动态、产品解析等内容进行深度讲解，切实提升客户经理专业素养，助力业务发展。

本周首场基金小讲堂邀请易方达基金、广发基金的基本基金经理担任讲师，聚焦“客户经理核心能力提升”展开系统讲解。课程内容涵盖宏观经济研判、当前市场形势分析、市场发展趋势、资产配置策略及产品优势解读等，通过生动的案例分析，让客户经理清晰认识基金投资的风险与机遇，进一步加深对市场动态、产品特性的理解，助力其把握市场红利，为精准服务客户、推动业务发展筑牢根基。举办此次活动，旨在深化全行客户经理对基金产品及当前金融市场的认知，提升专业服务能力，为后续服务客户、制定投资方案提供指导，满足客户多层次、多样化金融服务需求，切实推动全行业务高质量可持续发展。

公告

经国家金融监督管理总局批准，以下机构予以更址。

上海浦东发展银行股份有限公司长治分行

机构编码：B0015L314040001

许可证流水号：01122559

机构住所：山西省长治市潞州区延安中路86号

变更原因：更址

业务范围：办理人民币存款、贷款、结算业务；办理票据贴现；代理发行金融债券；代理发行、兑付、销售政府债券；代理收付款项业务；外汇存款；外汇贷款；外汇汇款、外币兑换；国际结算；外汇票据的承兑和贴现；经总行授权的外汇担保；代理总行的个人外汇买卖；资信调查、咨询、见证业务；其他经总行、太原分行业务范围内授权的业务。

发证机关：国家金融监督管理总局

发证日期：2025年10月15日

长治高新区国有建设用地
使用权出让网上挂牌补充说明

经长治高新区管委会同意，现对长治市规划和自然资源局开发区分局2025年10月15日发布的国有建设用地使用权出让网上挂牌公告（长开发区自然资源告字[2025]009号）补充说明如下：

B-09-01地块应规划建设商业设施项目，包括零售商业、农贸市场、餐饮业等，不得规划建设服务型公寓（商业公寓）项目。

长治市规划和自然资源局开发区分局
2025年10月25日