



注入金融活水 服务实体经济

走好兴业富农振兴路

——建设银行长治分行加大涉农产业信贷投放力度激活乡村振兴新动能

本报记者 马翀 通讯员 史惠芳

金融作为乡村振兴的重要支撑,是激活乡村产业活力、赋能农户增收致富的关键力量。

今年以来,建设银行长治分行深入践行金融工作的政治性、人民性,锚定乡村振兴战略核心目标,持续织密乡村金融服务网,深耕县城农户客群,以“裕农快贷”等特色产品为重要抓手,将金融服务触角延伸至田间地头、产业一线,用源源不断的金融“活水”滋养乡村振兴沃土,绘就出一幅产业兴、农民富的乡村振兴新画卷。

金融养分酿造“甜蜜”事业

“我们生产的蜂蜜口感好、品质优,一直深受百姓喜爱,有了好口碑,咱就不愁卖。”在沁县某蜂业开发有限公司的养蜂基地,企业负责人指着整齐排列的蜂箱,向前来回访的建行工作人员介绍。

依托沁县得天独厚的产业自然条件和充足优质的蜜源,该企业大力发展蜜蜂养殖及蜂蜜加工相关产业,凭借优良的品质,其生产的蜂蜜产品声名远扬。为顺应市场发展趋势,企业不断加大产品创新力度,与科研院所深化合作,引进智能设备,推动传统蜂业向数字化、生态化转型。然而,设备升级需要大量资金投入,资金短缺成为制约企业发展的“拦路虎”。

建行长治沁县支行在摸排当地种植养殖大户融资需求时,获悉该企业的困

境,第一时间组建服务团队入企走访,精准对接融资需求。支行工作人员结合蜂蜜产业“成长周期长、资金回笼慢”的特点,为企业量身定制授信方案,开辟信贷服务绿色通道,从业务受理、上门办理,到资料录入、后台审核、客户支用,每个环节都指定专人跟进,通过优化业务流程、加快审批效率,2个工作日便将40万元“裕农快贷”精准发放至企业账户。

资金及时到位,为企业发展注入了“强心剂”。该企业迅速引进智能蜂箱及物联网管理系统,实现了蜂群健康状况、养殖环境温度湿度等数据的实时监测,在降低养殖风险的同时,蜂蜜品质显著提升,企业发展焕发勃勃生机。

金融赋能奏响致富乐章

“这苦参喜阴耐寒,种植成本不高,市场需求量却在不断增长,发展苦参种植错不了。”站在自家田垄上,小朱自信满满地说。

两年前,在外打拼多年的小朱带着挣到的“第一桶金”返乡创业,成立了种植专业合作社。新农人有新思维,小朱用在外学到的专业知识对土地进行科学规划,一部分冬播谷子,一部分密植玉米,剩下的种植高粱,并引进“科学种植+订单农业”模式,让土地亩产效益较传统种植方式提升40%。

有了科学种植的经验,小朱开始计划种植中药材。然而,租赁田地、购买药材种子、增购农机具等都需要大量资金,之前的积蓄已全部投入粮食种植,缺少资金成了大难题。就在他一筹莫展之际,朋友

向他推荐了建行“裕农快贷”。抱着试一试的心态,小朱拨通了咨询电话。建行长治襄垣支行客户经理接到电话后,第一时间上门服务,深入田间地头实地察看种植规模、农作物长势,详细了解土地经营情况、资金缺口和经营难题。

依托“线下信息建档、线上授信审批”的高效服务模式,建行长治襄垣支行快速为小朱办理了48万元“裕农快贷”。随着资金的及时投入,百亩苦参中药材种植基地顺利建成。按照亩产4000斤、每斤市场价格2.5元计算,仅此一项每年可增收100万元。如今,小朱的合作社不仅实现了自身发展,更带动了周边50多户村民增收致富,让村民们的日子越过越红火。

金融“活水”滋润产业兴旺

“叮咚”短信提示50万元到账。“这贷款可真及时!有了这笔钱,扩大种植规模的愿望就能实现了。”收到贷款到账信息,正在察看有机蔬菜苗的小李顿时喜笑颜开。

两年前,在外打工的小李选择返乡创业,开启了生态农田种植之路。他租下100亩土地,开始种植西红柿、辣椒、茄子等有机蔬菜,并坚持使用畜禽粪便等天然绿色肥料,所生产的蔬菜环保、绿色健康,在市场上供不应求。今年开春,看到市场前景大好,小李计划扩大生态农田种植面积,但因资金短缺,只能暂时搁置扩产计划。

恰逢此时,建行长治西大街支行金融服务队在上党区东和乡东和村开展“金融助农进乡村”活动,摸排农户融资需求。这支由客户经理组成的服务队已连续走

访7个行政村,深入田间地头问需于农,推介农户专属信贷产品,为农户提供精准信贷支持。当了解到小李在村委会的产业档案中备注有“零农药残留认证”时,客户经理们眼前一亮,当即电话联系小李,向其推荐“农户贷”。

“我之前也在别的银行办理过贷款,手续繁琐不说,最后只申请到几万元,对我来说杯水车薪。这款‘农户贷’真能满足我的需求吗?”刚接到电话时,小李道出了自己的顾虑。“您放心,‘农户贷’是建行专门针对农户设计的信贷产品,不仅利率低、手续简便,而且放款速度快,完全能满足你的扩产需求。”客户经理用专业且通俗的语言,详细讲解产品优势和办理流程,打消了小李的顾虑,当即预约了办理时间。

第二天,客户经理上门采集信息,线上提交贷款申请,次日便传来贷款获批的好消息。“建行不仅产品好,服务还到位,放款快速。有了这50万元,我不仅能扩大种植规模,还能更新蔬菜品种,把这些小菜苗做成大产业!”小李的话语中,满是对未来的憧憬。

乡村振兴的根基在产业,产业兴旺的血脉在金融。乡村产业的蓬勃发展,离不开金融“活水”的精准滴灌;农户的增收致富,离不开金融服务的有力支撑。未来,建行长治分行将继续坚守金融助农初心,深耕乡村沃土,持续优化乡村金融服务体系,将更多金融资源配置到农村重点领域和薄弱环节,以更优质便捷的产品、更专业高效的服务,为农业强、农村美、农民富注入源源不断的建行力量,让“建行蓝”在乡村振兴的征程中绽放更耀眼的光芒。

金融资讯

JIN RONG ZI XUN



今年以来,长子农商银行聚焦“三农”主体,通过优化服务模式、创新信贷产品、提升审批效率,持续加大对种植产业的支持力度。同时,组建金融服务小队积极开展“整村授信”工作,依托“晋享e贷”线上平台,实现信贷资金精准快速投放,为涉农产业发展注入源源不断的金融动能。

王珊 摄

工商银行长治高新区支行开展金融宣传筑牢资金安全网

本报讯(通讯员闫敏)近日,工商银行长治高新区支行组织金融服务小分队走进某连锁超市,开展“假币识别进商户”专题宣传活动,为超市收银员讲解假币鉴定常识,切实提升商户一线员工识假防伪能力,筑牢商户资金安全防线。

活动现场,该支行工作人员结合工作中的验钞经验,详细讲解了第五套人民币的防伪特征。针对收银工作的实际需求,工作人员重点演示了“一看、二摸、三听、四测”的实用假币识别方法,通过展示人民币水印、安全线、光变油墨等关键防伪点,帮助收银员快速掌握辨伪技巧。工作人员还耐心解答收银员在日常收银过程中遇到的假币识别难题,确保每位收银员都能“会识别、能判断、敢拦截”。此次上门宣传服务,不仅有效普及了假币识别相关金融知识,增强了商户的防范意识和应对能力,更以贴心务实的服务拉近了银企距离。

后续,该支行将持续聚焦商户金融服务需求,常态化开展形式多样的金融知识普及活动,不断深化银企合作,与商户携手营造安全、健康、诚信的金融环境。

广发银行长治分行精准服务支持企业发展

本报讯(见习记者李志攀)今年以来,广发银行长治分行秉承“以客户为中心”的经营理念,将支持长治经济发展作为首要工作,通过精准对接企业需求、优化业务办理流程、搭建政银企沟通桥梁等一系列务实举措,为企业发展提供金融支持。

该行依托创新平台,不断夯实自身能力,以科技赋能管理,通过优化业务办理流程、提高服务效率、提供优惠政策等措施,持续提升服务质效;通过跨行账户管理、资金归集、智能监控等核心功能,为企业提供一站式、智能化、全周期的财资管理服务,赋能价值提升;主动参与各类政银企对接活动,积极搭建政银企沟通桥梁。同时,创新推出“数企通、财资通、数字工会、数字住建”等多种数字产品,覆盖不同行业、不同类型经营主体,灵活满足各类群体金融服务需求。该行将持续聚焦企业发展需求,不断创新金融服务方式,为企业提供全方位、多元化的金融服务,为长治经济高质量发展注入活力。

襄垣县行政审批服务管理局公告

襄垣县铜锣湾发展置业有限公司在襄垣县古韩镇崔家庄村开发建设的铜锣湾襄垣文旅综合体项目二期,在我局办理了商品房预售许可证登记,预售许可证号:[2025]晋商房预售襄字第02号(G区1号楼)。该项目G区1号楼,地上5层,预售面积4403.82平方米。其中商业18套,预售面积701.26平方米;公寓80套,预售面积3702.56平方米。现准予上述房屋自公告之日起面向社会公开预售。

襄垣县行政审批服务管理局
2025年12月18日

资金循环畅通。

为提升服务精准度,壶关农商银行还与县农业农村、各乡镇政府建立信息共享机制,定期组织“金融下乡”活动,将信贷政策解读、农业保险知识、市场行情信息等“一揽子”服务送进田间地头,让农户在家门口就能享受专业的金融服务。

金融“活水”的持续注入,正转化为实实在在的产业效益和民生福祉。据了解,恒诚菇业今年已生产菌包280余万个,年产值突破2000万元,带动周边11个村400余名村民实现就业,人均年增收最高可达3万元。

“在菇棚里干活,一天能挣100块钱,离家近,心里也踏实。”炭场坪村村民李翠青一边熟练地分拣平菇,一边笑着说。作为壶关农商银行小额信贷的受益者,她去年贷款承包了两个菌棚,凭借辛勤劳作,不仅还清了贷款,还实现了稳定盈利,日子越过越有盼头。

“党的二十届四中全会强调要提升农业综合生产能力,对我们金融机构而言,就是要把金融资源精准投向特色产业领域,将其打造成乡村振兴的‘金钥匙’。”壶关农商银行行行李艳红表示。

今后,壶关农商银行将继续深化“智慧农业+金融”融合发展,积极探索以物联网监测系统、产量预测数据等作为信贷评估参考依据,加大对农产品深加工、品牌建设等环节的融资支持,推动特色产业从“高产”向“高质”转型,为乡村全面振兴注入更强动力。



以金融之力筑特色产业之基

羽中

经济漫笔

JING JI MAN BI

金融是实体经济的血脉,推动金融资源精准赋能特色产业,既是金融机构坚守服务实体经济初心的必然要求,更是激活产业活力、夯实高质量发展根基的关键举措。金融机构需锚定产业需求,创新服务路径,让金融“活水”深度浸润特色产业全链条,助力其从“特色优势”迈向“产业强势”。

打造专业服务体系,提升赋能精准度。特色产业兼具行业特殊性与地域差异性,需针对性搭建专属服务架构。金融机构应推行“专营机构+专业团队”模式,在产业集聚核心区设立特色支行,配备涵盖金融、行业、法务等领域的复合型人才,形成“专人对接、专项服务”的工作格局。通过全面走访摸排企业融资需求,建立动态需求档案,结合产业周期特点开展专项营销行动,打通金融服务“最后一公里”,让信贷资源精准匹配种植养殖、生产加工、市场流通等各环节资金需求,实现资源的高效配置和利用。

深化产品服务创新,破解产业发展痛点。围绕特色产业“缺抵押、融资难、周转急”等难题,推动金融产品与服务迭代升级。一方面聚焦产业特性,创新推出专属信贷产品,积极推进多元化抵押模式,实现企业无形资产向融资本转化,破解轻资产企业融资困境;另一方面拓展服务边界,构建“金融+非金融”综合服务体系,为企业提供财务管理、法律咨询、技术支持等增值服务,打造全周期“金融伙伴”服务。同时,积极对接政府风险补偿基金与贴息政策,推出低利率、快审批的普惠产品,切实降低企业融资成本。

构建多元协同生态,凝聚产业发展合力。特色产业高质量发展需多方资源协同发力,金融机构应主动搭建联动平台。深化政银企合作,联合地方政府、行业协会常态化开展银企对接活动,实现政策资源与金融资源高效衔接;推行“产业链+金融链”融合模式,聚焦龙头企业辐射带动作用,将服务延伸至上下游中小微企业经营主体,形成全链条金融支持网络;健全风险防控机制,联合保险公司、担保机构等完善风险分担体系,通过信用村建设、“整村授信”等方式夯实信用基础,为产业发展筑牢风险“防护网”。

特色兴则产业兴,产业强则经济强。金融机构唯有坚守初心、精准发力,以专业服务强保障、以创新举措破难题、以协同生态聚合力,方能推动金融“活水”精准滴灌特色产业,助力特色产业提质增效、做大做强,为区域经济高质量发展注入源源不断的金融动能。



日前,潞城农商银行兴隆支行积极开展反诈知识宣传活动,通过在反诈宣传角摆放宣传手册、张贴警示海报、普及反诈知识等形式,切实筑牢金融安全防线。工作人员利用户外劳动者在“爱心驿站”休息时间,以“一对一讲解+案例剖析”的形式,为外卖员、环卫工人等户外工作者普及防骗反诈技巧,进一步提升公众识骗防骗能力和风险防范意识。

米莹 摄

壶关农商银行

特色信贷精准浇灌乡村沃土

□ 本报记者 马翀 通讯员 王喆

尚未破晓,太行山腹地的壶关县百市镇炭场坪村仍笼罩在静谧的墨色中,壶关县恒诚菇业有限公司的冷库前已灯火通明,人声渐起。一筐筐鲜嫩饱满的平菇整齐码放,工人们利落地将其搬上冷链货车。得益于便捷的物流与充足的资金保障,这些带着晨露气息的鲜菇将在12小时内摆放到河南、河北等地生鲜超市的货架。

“要是没有那100万元的‘及时雨’,扩建菌棚的计划就得推迟了。”望着满载鲜菇缓缓驶离的货车,该公司负责人不禁感慨。这笔资金,正是来自壶关农商银行为其量身定制的金融支持。在壶关县,像恒诚菇业这样靠金融“活水”滋养成长的“三农”主体不在少数,一笔笔信贷资金,正成为助力乡村振兴的有力推手。

壶关县地处太行山深处,海拔高、温差大的气候条件造就了平菇肉厚色佳、口感鲜美的优良品质。近年来,当地立足资源禀赋,将平菇种植作为特色支柱产业重点培育,逐步构建起从菌棒制作、大棚种植到鲜菇采收、冷链销售的全产业链,带动一批菇农走上致富路。

然而,产业发展需要持续的资金投入,新建标准大棚、升级冷库,扩大菌包生产,每一步都离不开金融支持,流动资金不足、抵押物有限,成为许多菇农和种植合作社发展道路上的“拦路虎”。

企业的痛点,就是金融服务的切入点。壶关农商银行在深入调研菌菇产业发展现状后,精准对接产业需求,创新推出“菌菇贷”专项信贷产品,并开辟绿色审批通道,简化审批流程,让金融资源精准滴灌产业发展的关键环节。

恒诚菇业正是这一产品的受益者。随着市场订单量逐年增多,企业计划新增100个标准化菌棚,进一步扩大生产规模。就在企业因短期资金难以周转而陷入困境时,壶关农商银行的客户经理在走访中了解到这一情况,主动上门对接,结合企业稳定的销售流水和固定资产状况,该行快速完成审批流程,100万元贷款及时到账,为企业采购原材料、支付人工费用提供了坚实保障。

壶关农商银行的金融支持,并未止步于单笔贷款的发放。该行立足菌菇全产业链发展需求,构建起覆盖种植、加工、销售各环节的综合金融服务网络,让金融“活水”全程滋养产业成长。

针对零散菇农资金需求小、缺乏抵押物的特点,该行为种植户提供小额信用贷款,支持其承包大棚、购买菌棒,降低创业门槛;对于种植合作社和企业,创新推出“龙头企业+农户”供应链融资模式,以恒诚菇业等核心企业为纽带,为其签约合作农户提供生产资金,实现企业与农户协同发展;在销售端,为收购商、经销商提供便捷的结算服务和短期周转信贷支持,加速资金回笼,保障产业链