

襄垣农商银行精准施策解难题

“养殖助力贷”带动产业快发展

郎逸群

“多亏了农商银行的贷款支持,不仅解决了我的资金难题,还让我的养猪场规模越来越大,效益也越来越好。”养殖户刘先生开心地说。

养殖户刘先生从事养猪行业已有8年,他经营的养猪场有10余间无菌养殖猪舍,1000余头生猪膘肥体壮,长势喜人。因市场销量好,需求量大,刘先生便想扩大养殖规模,引进先进设备和优良猪种,但苦于资金不足,计划始终搁置。襄垣农商银行的客户经理在下乡走访中了解到刘先生的情况,

主动“送货上门”,详细介绍了专门为养殖户量身定制的“养殖助力贷”产品。在详细了解养猪场的实际情况后,客户经理根据养猪场的资产规模与营收情况,为刘先生办理了90万元的贷款,及时解决了刘先生的资金难题。

一直以来,襄垣农商银行始终积极践行乡村振兴战略,聚焦当地养殖业发展需求,通过精准投放信贷资金,为当地养殖业注入金融“活水”,帮助众多养殖户解决资金难题,有力推动养殖业的规模化、现代化发展,成为乡村振兴的

新引擎。

除了提供资金支持,该行还积极为养殖户提供金融知识培训和市场信息咨询服务,帮助他们提升经营管理水平,降低市场风险,受到养殖户的广泛好评。

今后,襄垣农商银行将继续坚持以客户需求为导向,持续深入田间地头、企业车间,精准对接客户资金需求,量身定制金融方案,持续加大实体贷款投放力度,提升服务质效,用高效贴心的服务,架起金融惠民桥梁,为经济发展贡献更多金融力量。

农信镜头



日前,潞城农商银行深入辖内商圈、农贸市场等地,开展金融知识宣传活动。此次活动以“普及金融知识、防范金融风险”为主题,旨在为广大群众提供实用的金融知识,帮助群众更好地保护自身财产安全。活动中,工作人员身披绶带,热情地向群众发放宣传折页,并结合实际案例,用通俗易懂的语言为群众讲解常见的金融诈骗手段和防范方法。

米莹 摄

农信故事

闲置空地变身绿色“聚宝盆”

张晓琳

在黎都农商银行故县支行的院子里,一片生机勃勃的菜园格外引人注目:翠绿的黄瓜挂满藤蔓,鲜红的番茄点缀枝头,嫩绿的生菜、油亮的茄子整齐排列,一派丰收景象。这片由银行员工亲手打造的“新鲜菜园”,不仅美化了办公环境,更传递出勤俭节约、务实奋进的新风尚。

据了解,菜园的“前身”是一块闲置空地,长期处于荒废状态。为响应绿色低碳发展理念,丰富员工业余生活,黎都农商银行决定将这片空地利用起来,打造成“员工菜园”。从规划土地、翻土施肥到选种播种,全行员工利用午休和周末

时间共同参与,大家分工合作,有的清理杂草、有的搬运肥料、有的播种浇水,原本荒废的空地逐渐焕发生机。

“一开始只是想利用闲置空间,没想到大家参与热情非常高。”该行负责人介绍,菜园种植了黄瓜、番茄、辣椒、豆角等十余种常见蔬菜,从种植到管理都由员工轮流负责。工作之余,大家来到菜园除草、浇水、采摘,既缓解工作压力,又体验到劳动的乐趣。如今,菜园里的蔬菜陆续成熟,采摘的新鲜蔬菜不仅成为员工食堂的“加餐”,有时还会送给前来办理业务的客户,受到大家的一致好评。

客户王阿姨在办理业务时看到菜园,忍不住夸赞:“农商银行真是接地气,把院子打理得像自家一样,看着就亲切。”

员工们也表示,亲手种下的蔬菜成熟后,成就感满满,而且这种“自己种、自己吃”的模式,既绿色健康,又养成了勤俭节约的习惯,团队凝聚力也在共同劳动中不断增强。

今后,该行将继续因地制宜开展各类特色活动,探索更多接地气、有温度的举措,让绿色低碳理念融入日常工作,以更务实的作风服务地方经济发展,传递农商银行的温度与活力。

长治农商银行

专业培训强技能  
规范操作保质效

本报讯 为进一步提升柜面服务水平,规范业务操作流程,近日,长治农商银行组织开展柜面业务专题培训,各网点柜面人员参加了培训。

本次培训紧扣柜面业务实际需求,围绕柜面业务操作规范、防范电信诈骗与账户管理、业务风险防控等内容展开。业务骨干结合最新监管要求和生动案例,对账户管理、远程业务凭证审核、智能机具操作、防范电信诈骗等高频率、高风险业务进行了详细讲解。针对日常操作中的常见易错环节进行了重点剖析,清晰阐明操作标准与潜在风险点。在互动环节,参训人员积极提问,围绕“如何提升客户等待时的服务体验”“特殊客户群体的业务办理技巧”等问题展开热烈讨论,现场氛围浓厚。

据了解,长治农商银行始终将提升柜面服务质量作为优化客户体验的重要抓手,此次专题培训是该行扎实推进“基础管理提升年”活动的重要举措。今后,该行将通过常态化培训与考核,推动柜面服务标准化、规范化,以更专业、高效、贴心的服务满足客户需求,助力业务高质量发展。

(张风丽)

平顺农商银行

精准营销拓市场  
优质服务惠商户

本报讯 近日,平顺农商银行在辖区内全面开展“晋享e付”营销推广活动,通过精准营销、优质服务、高频回访等措施,让“晋享e付”走进更多商户,满足商户多样化的支付需求。

活动中,该行组建多支推广小分队,深入辖区商业街、农贸市场、社区商铺等重点区域,一对一为商户讲解产品优势。工作人员通过现场演示、案例讲解等方式,向商户展示“晋享e付”的操作流程。从扫码注册、绑定账户到收款收账、账单查询,所有流程仅需几分钟即可完成,简单易懂的操作让不少商户当场体验并成功开通。同时,针对新注册商户,该行还推出“首月手续费减免”“交易满额赠好礼”等专属优惠,进一步降低商户经营成本。

“晋享e付”是山西农信推出的聚合支付产品,具有到账快、手续费低、对账便捷等特点。今后,该行将持续优化“晋享e付”服务功能,结合商户实际需求,推出更多个性化配套服务,切实当好商户的“金融管家”,以科技赋能助力商户高效经营,为优化辖区支付环境、服务地方经济发展贡献力量。

(白茜)

沁源农商银行

打通人才“新赛道”  
队伍建设再提升

本报讯 近年来,沁源农商银行持续抓实人才建设,在数字化转型加速的背景下,以“雁阵”人才培养模式为抓手,构建资金业务后备人才培养体系,通过“严管+优选、强责+优考、坚守+优化”的举措,实现专业人才规模与质效双提升。

为选拔出最具潜力的资金业务人才,该行打破传统选拔模式,摒弃“唯学历论”,将实操能力与团队协作能力视为重点考核内容。同时,推行中层干部推荐制,从柜面、信贷等岗位发掘具备金融市场敏感度的潜在人才。既保证了人才的专业性,又为内部员工打通了发展、晋升“新赛道”。此外,该行还推出取证培养计划,鼓励员工考取本币交易员证书、上清结算资格证书、中债业务培训结业证书、资金业务从业资格等证书。为提高取证通过率,该行构建完备的支撑体系,建立“取证导师团”,由已取得相关资质的员工担任导师,提供一对一辅导。

今后,该行将继续深化“雁阵”模式,通过“头雁领飞、强雁跟飞、雏雁齐飞”的梯队建设,持续扩大人才“蓄水池”。

(温昕)