

“三措并举”注金融活水

——屯留农商银行“量体裁衣”赋能乡村产业升级

郝晓波

围绕产业升级,深耕乡村经济“沃土”;围绕服务优化,打通金融服务“最后一公里”;围绕生态构建,凝聚乡村振兴“强大合力”……今年以来,屯留农商银行始终秉持支农支小初心使命,以“三个围绕”为战略支点,精准锚定乡村发展的核心需求,从产业赋能、服务下沉、生态协同三个维度靶向发力,将金融活水源源不断注入乡村振兴“主战场”,为地方农业强、农村美、农民富筑牢金融根基。

该行将支持乡村产业升级作为金融服务重要着力点,以精准高效举措助力乡村产业发展。针对乡村产业多元化特点,该行深入调研不同产业资金需求,量身定制“富农贷”“创业贷”“收粮贷”等专属信贷产品。并结合不同时间、不同客户、不同场景,灵活调整营销策略,研发适销对路的信贷产品,持续提升信贷营销质效。同时,以农业产业化龙头企业为核心,覆盖种植养殖、加工包装、仓储物流、市场销售全环节,按产业生产特点实

行“一业一策”,在授信方案、额度、产品方面提供全方位服务。

该行始终秉持“以客户为中心”的服务理念,聚焦乡村群众金融需求痛点,通过创新服务模式、优化服务渠道、下沉服务重心,持续提升服务质效,让金融服务真正贴近乡村、惠及农民,切实打通金融惠民“最后一公里”。为破解乡村地区“服务半径大、办理效率低”的难题,该行构建“线上便捷化+线下场景化”的融合服务渠道,让群众享受“家门口”的优质金融服务。线下,结合网点物理位置、改造类型、业务特点等情况,科学规划“一网点一主题”,将乡镇核心网点打造成“乡村金融综合服务站”,配备舒适等候座椅、充电插座、饮用水等便民设施。同时,升级自助存取款机、转账终端等设备,增设无障碍坡道、大字版业务指引,让老年客户、行动不便群体办理业务更省心。线上,充分发挥手机银行、微信银行、晋享生活APP及云闪付等平台的便捷优势,整合存款

理财、转账汇款、贷款申请、生活缴费等20余项高频业务,实现“全程掌上办”。

该行积极深化多方合作,共建乡村金融生态:加强政银合作,主动对接政府部门建立常态化互助关系,动态获取农业产业化项目、小微企业扶持政策等信息,实现信息共享、产品对接与精准营销;深化银企合作,定期派驻“金融村干部”驻企办公,通过座谈、宣讲等形式,为企业普及金融知识、解读惠企政策、推介金融产品,确保政策与服务快速送达;推动银社合作,加大对新型农业经营主体的支持,为其提供个性化金融方案,探索村级集体经济合作模式,实现资源共享与优势互补。

从产业沃土的“精准滴灌”,到便民服务的“暖心直达”,屯留农商银行始终以“金融为民”的初心深耕乡村。今后,该行将持续创新产品,优化服务、拓展协作,让金融暖流更精准地浸润乡村田野,为乡村振兴绘就更壮丽的图景。

沁县农商银行

全员参与比高低 以赛促学强技能

本报讯 近日,沁县农商银行组织开展“合规人人讲 人人讲合规”主题演讲比赛。以“全员参与、共话合规”的创新形式,推动合规理念深植人心,全力营造“人人学合规、人人讲合规、人人践合规”的浓厚文化氛围。

比赛现场,来自不同岗位的选手紧扣“合规”核心主题,结合自身岗位实践与工作经历,以饱满的热情、真挚的情感和流畅的表达,多角度诠释合规的深层内涵。从柜台业务的规范操作,到信贷审批的风险把控,再到客户服务的合规边界,演讲内容充实具体、逻辑清晰严谨,既有理论高度的思考,又有贴近工作的感悟,生动展现了该行员工过硬的职业素养。

此次活动,不仅推动全行合规经营与基础管理能力显著提升,更为完善内控体系、筑牢风控屏障奠定了坚实基础。今后,该行将以此次比赛为契机,持续深化合规文化建设,将合规理念融入业务发展各环节、岗位履职全过程,以更稳健的经营管理、更规范的金融服务,为县域经济高质量发展注入持久动能。
 (刘静)

沁源农商银行

主题活动竞技艺 绿色出行倡新风

本报讯 为进一步活跃县域文化体育氛围,倡导绿色出行理念,近日,沁源农商银行积极作为,与沁源县体育中心、县自行车协会紧密协作,组织开展“活力农商‘七’行向前”主题骑行活动,30余名骑行爱好者报名参赛。

此次活动设双人和亲子两类赛事、六个分赛项目,采用双人计时赛形式,为县域不同年龄段群体提供娱乐放松与自我展示平台。活动当天,沁源县体育中心田径场音乐激昂,30余名选手身着赛服、头戴安全头盔,经赛前热身整装待发,赛场周围观众云集。哨声响起,两赛道选手全力冲刺;亲子赛中,小选手专注骑行、飞驰赛道,展现出色技巧与竞技水平,现场掌声、喝彩声此起彼伏。

此次活动的举办,是沁源农商银行践行社会责任的生动体现,不仅丰富了县域群众的精神文化生活,还进一步拉近了银行与群众之间的距离。今后,该行将继续秉持服务地方、回馈社会的理念,积极投身各类公益活动与文体赛事,助力县域实现经济与文化体育事业的协同发展。
 (贺晓庆)

平顺农商银行府前支行

厅堂营销挖潜力 外拓服务提质效

本报讯 今年以来,平顺农商银行府前支行紧扣区域经济发展主线,聚焦提升金融服务质效提升,通过优化厅堂营销、深化外拓营销等核心举措,构建全方位、立体化金融服务体系。

该支行以网点为核心阵地,借助LED滚动字幕、宣传海报、业务折页等载体,全方位展示存贷款、电子产品等业务优势。组织员工系统梳理存量客户,通过电话沟通、上门走访等方式,深入了解客户经营现状与业务需求。同时,对到店办理业务的客户进行精准识别,开展针对性营销,并动态掌握营销进度与成果。此外,组建专业客户营销团队,开展“地毯式”走访摸排,全面采集企业基本信息、经营状况、资金流向、核心需求等关键数据,建立并动态更新“一户一档”信息库,提升外拓营销成效。

今后,该支行将持续优化服务举措,不断完善服务体系,进一步激活区域金融需求,为地方经济高质量发展提供更有力的金融支撑。
 (白茜)

农信镜头



为帮助小朋友树立正确的金钱观,近日,漳泽农商银行组织业务骨干走上街头开展“小小金融家 财智伴成长”主题宣传活动,用生动有趣的形式为小朋友送上一堂“行走的金融启蒙课”。工作人员全程用“小故事+小游戏”的方式讲解,让金融知识易懂又好记,用有温度的服务守护小朋友的金融成长路。

齐琪 摄

三花鹅曲颈高歌 搞养殖旱地生“金”

——武乡农商银行“惠农贷”助力脱贫户增收致富

李静

武乡县洪溪镇熬脑村的养鹅场,一派生机勃勃的景象:近400亩旱地上,3000余只三花鹅扑棱着翅膀欢腾觅食,村民张爱民夫妻俩提着饲料桶穿梭其间,汗水浸湿了衣衫,脸上却洋溢着灿烂的笑容。这红火场景的背后,是武乡农商银行“惠农贷”的暖心助力,精准解了脱贫户的燃眉之急。

脱贫户张爱民的养鹅创业,始于一次山东考察。他发现三花鹅耐旱易管理、肉质紧实优良,而熬脑村闲置的近400亩旱地,恰好能为养殖提供充足空间,可启动资金成了“拦路虎”:搭建鹅棚、采购鹅

苗、储备饲料,算下来至少需要近10万元,夫妻俩的积蓄远远不够。就在两人一筹莫展时,恰逢武乡农商银行的工作人员开展下乡走访活动,听说他们的困境后,主动上门对接。通过实地察看旱地条件,详细询问养殖规划和市场销路,工作人员为张爱民量身定制了10万元“惠农贷”方案。从提交申请到贷款到账,仅用1个工作日,就完成了所有手续,10万元贷款顺利到账。

有了这笔资金,张爱民夫妻俩迅速行动:搭建3座标准化鹅棚,从山东引进3000余只三花鹅鹅苗,并

采购玉米、豆粕等饲料。如今,棚里的三花鹅已长到近4公斤,羽毛光亮、体态健壮,山东的收购商早已预付定金,就等出栏。“按每只70元算,这一茬能收入21万元,去掉成本净赚四五万,一年能养两三茬!”算起收入账,张爱民的笑容越发灿烂。

作为助力乡村振兴的金融主力军,武乡农商银行此次“惠农贷”的精准投放,不仅圆了张爱民的“致富梦”,更激活了当地特色养殖的潜力。今后,该行将继续聚焦乡村特色产业,以更精准的金融产品、更高效的服务,为农户纾困解难,让金融活水持续滋养乡村沃土。