

多举措助力经济“加速跑”

——屯留农商银行积极践行地方金融机构使命担当

王晋豫

创新产品，助力地方经济繁荣；优化服务，构建普惠金融新生态；稳健经营，筑牢高质量发展根基……今年以来，屯留农商银行紧扣省农商银行战略部署，以创新为桨、服务为帆、稳健为舵，在支持地方经济发展的壮阔航程中精准施策、持续发力，不仅实现自身跨越式发展，更谱写了一曲与地方经济血脉相连、共生共荣的动人乐章。

产品创新是银行服务实体经济的核心引擎。针对屯留区农业特色鲜明、制造业加速升级、个体工商户数量庞大的经营格局，该行坚决摒弃“一刀切”的传统信贷模式，精准匹配不同经营主体需求。面对农业生产周期性资金缺口，工作人员深入田间地头调研，创新推出“富农贷”“收粮贷”等特色产品，通过简化审批流程、下调贷款利率，全力保障春耕秋收、棚膜种植、畜禽养殖等领域资金供应，确保农业生产“不断链”。同时，深入落实中小微企业融资支持机制，为企业量身定制融资方案，为产业转型升级注

入源源不断的金融“活水”。针对活跃在市场的个体工商户与小微企业主，大力推广“码上贷”等信贷产品，依托大数据技术构建客户信用画像，实现“快速审批、灵活用信”，有效激发经营主体的内生动力。

服务是银行立足的“软实力”。一直以来，该行始终秉持“以客户为中心”的服务理念，致力于打通金融服务“最后一公里”，构建无处不在、触手可及的普惠金融新生态。线下端，该行持续优化网点布局，设立普惠金融服务站，实现“基础金融服务不出村、综合金融服务不出镇”。同时，组建移动金融服务队，携带便携式终端深入社区、乡村，为行动不便的老年群体提供“上门服务”，用面对面的沟通、心贴心的服务化解特殊群体的金融需求难题。线上端，全力推广手机银行、微信银行等数字服务渠道，不断优化操作界面与用户体验，让客户足不出户即可办理转账、理财、缴费、贷款申请等绝大多数业务，大幅节省时间成本。

在业务高速推进的同时，该行始终将风险防控视为“生命线”，以审慎经营筑牢高质量发展根基。持续完善现代金融企业治理结构，强化董事会、监事会与经营管理层的履职能力，构建科学高效的决策、执行、监督闭环机制。同时，全面加强内控合规体系建设，定期开展风险合规排查与专项审计，对信用风险、操作风险、流动性风险等进行全方位、全流程管控，确保每一项业务都在合规轨道上运行。此外，保持充足的资本储备与拨备覆盖率，不断提升风险抵御能力，切实保障经营的稳定性与持续性。

从产品创新到服务升级，再到稳健经营，屯留农商银行以“三驾马车”协同发力，既为屯留区农业增效、制造业升级、个体经济活跃注入了关键金融动能，也通过自身的高质量发展，夯实了服务地方经济的能力根基。这种“以金融活水润地方经济，以地方繁荣促银行发展”的良性循环，正是其践行地方金融机构使命的生动体现。

农信镜头



近日，漳泽农商银行营业部组织工作人员走进辖内经营便利店、小吃店等商户，开展“上门零钱兑换”专项走访活动，以“主动上门 精准服务”的方式，解决商户日常经营中的零钱需求，用贴心金融服务为商户经营“减负赋能”。

王榕 摄

农信故事

“晋享贷”助力养殖户增收

王喆

“壶关农商银行的‘晋享贷’真是‘及时雨’，帮我解决了资金周转的大难题！”看着载满生猪的货车驶离养殖场，壶关县龙泉镇龙泉村的李大哥感激地说。

李大哥夫妇曾常年在外出务工，随着乡村振兴政策的东风吹遍田野，他决定返乡和孩子们一起搞生猪养殖，在老家的土地上闯出一番新天地。返乡后，李大哥迅速投入创业筹备：租赁养殖场地、修建标准化圈舍、聘请专业技术人员、引进优质猪崽……功夫不负有心人，养猪场顺利建成投产，看着猪舍里日渐壮实的生猪，李大哥的日子也跟着红火起来。

可创业之路并非一帆风顺。今年年初，饲料价格大幅上涨，养殖场的资金周转压力陡然增大。看着刚出生的一窝窝小崽，李大

哥犯了难。若想把小猪崽养到出栏，资金成了大问题。

就在李大哥一筹莫展之际，壶关农商银行的“整村授信”入户服务团队来到村里。得知消息的李大哥赶忙上前咨询，客户经理小张了解到李大哥当前的困境后，立刻决定实地核查。小张跟着李大哥去养殖场查看规模、了解生猪存栏情况、核实经营数据，当天就完成了调查流程，为他办理了15万元“晋享贷”的放款手续。拿到资金那一刻，李大哥悬着的心终于落了地，赶紧用这笔钱采购了饲料。

几个月后，市场行情正如李大哥所盼，肉价迎来反弹。他凭借充足的饲料储备和精心养殖，稳稳抓住了这次市场机遇，出栏的生猪卖出了好价钱，养猪事业越做越旺。更让李大哥自豪的是，在创业过程

中，他主动学习养殖技术，考取了“山西省职业农民技能证书”和“高素质农民技能证书”，他的创业事迹还被当地报纸报道，成了村里小有名气的“创业带头人”。

在乡村振兴的浪潮中，像李大哥这样的养殖户不在少数——他们有能力、有干劲，却常因资金周转难题，眼睁睁错过扩大生产、抢占市场的机会。而壶关农商银行作为服务“三农”的金融主力军，始终把养殖户的需求放在心上，用定制化的金融服务，为他们打通发展路上的“资金堵点”。今后，该行将继续以服务“三农”、助力乡村振兴为核心目标，进一步优化信贷产品体系，推出更具针对性的金融产品，助力更多养殖户实现规模化、标准化发展，为乡村振兴注入持久动力。

农信快讯

潞城农商银行

信贷扶持拓市场 服务提质助升级

本报讯 记者王敏 通讯员张少臣报道：今年以来，潞城农商银行紧盯潞城区“潞呈臻品”品牌发展重点，通过专项信贷产品、跨区域服务支持、线上线下金融赋能等举措，成为推动“潞呈臻品”品牌升级、助力乡村振兴的核心金融力量。

作为服务区域经济的主力军，潞城农商银行在“潞呈臻品”品牌启动之初便主动对接——针对该品牌“统一标识、统一标准、统一推广”的运营体系，以及15家授权企业覆盖生产、加工、销售全产业链的特点，专项推出“产业链信贷产品”，精准投向企业扩产、研发等关键环节，有效破解品牌发展中的资金瓶颈。在品牌推广与市场拓展阶段，该行依托京长对口合作契机，为品牌进驻北京商超、参与跨区域展会提供专项信贷服务，缓解企业物流运输等资金压力。

从支持品牌起步到助力市场拓展，潞城农商银行始终以“铺路石”与“助推器”的角色，伴随“潞呈臻品”从地方特色走向全国。今后，该行将进一步优化信贷服务模式，持续以精准金融服务，为乡村振兴注入持久动能。

平顺农商银行

精准对接促发展 助企落地显担当

本报讯 近日，在平顺县人民政府举办的工业园区招商引资签约仪式上，平顺农商银行以“主动靠前 精准对接”为服务准则，第一时间为签约企业提供“第一站”金融服务，用高效行动彰显地方金融机构服务实体、助力县域经济发展的责任担当。

为精准匹配企业需求，该行提前谋划部署，由公司小微部与苗庄支行组建专项服务团队，针对不同企业的资金需求，梳理特色存贷款产品清单与综合服务方案。在对接过程中，该行坚持“一企一策”精准服务：针对制造业企业，重点推介“小微经营贷”，讲解适配投产周期的还款方式；面向商贸类企业，详细介绍“结算便利包”等高效产品，解决企业日常资金流转需求。同时，结合每家企业的发展阶段与行业特点，现场提供初步融资额度测算与资金使用建议，让企业刚落地就清晰了解到可享受的金融支持。

该行此次主动对接招商引资企业，既是对县政府推进产业集聚、优化经济结构举措的积极响应，更是其长期坚持“服务实体 扎根地方”理念的具体实践。（白茜）

黎都农商银行

多元举措破边界 联动营销通乡村

本报讯 今年以来，黎都农商银行以“千企万户大走访”活动为重要抓手，通过深化场景服务、深耕联动营销、提升网点效能等多元化网格营销策略，既增强了市场竞争能力，又让金融服务突破物理边界、直达群众需求，真正实现“不止于行 更暖于心”。

在场景服务深化方面，该行以“金融+产品+服务”为核心，聚焦城乡居民“衣、食、住、行、娱”等民生需求，搭建覆盖广泛的民生服务场景，不断扩大普惠金融服务辐射范围。联动营销方面，该行强化部室与网点协同，从精准匹配客户需求、关联营销与服务内容入手，进一步丰富服务内涵、拓展服务空间。同时，该行积极开展金融服务“进乡村、进社区、进企业”宣传活动，通过流动课堂讲解、摆摊集中宣传、上门走访答疑等多种方式，加强与群众、企业的沟通交流。

今后，该行将持续优化多元化网格营销体系，进一步拓展金融服务边界，创新服务模式，提升服务质效，让“不止于行 更暖于心”的服务理念落到实处。（张晓琳）